

Paridades de poder adquisitivo para América Latina y el Caribe, 2005-2013:

métodos y resultados

Resumen del artículo publicado en Revista CEPAL N° 119, agosto de 2016

Autores: Hernán Epstein y Salvador Marconi.

En este artículo, Hernán Epstein, Estadístico Asociado en la División para Asuntos de Tratados de la Oficina de las Naciones Unidas contra la Droga y el Delito, y Salvador Marconi, ex funcionario de la Unidad de Estadísticas Económicas y Ambientales de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), presentan aspectos metodológicos y las series del producto interno bruto (PIB) de la región para el período 2005-2013, expresadas en paridades de poder adquisitivo (PPA) y realizan comparaciones entre países de la región con las series (a precios corrientes y constantes) expresadas en dólares con tipos de cambio de mercado, y también con los resultados de la ronda del Programa de Comparación Internacional (PCI), de 2005.

Según los expertos, la crisis financiera de 2008-2009, el fin del ciclo de auge de los precios de los productos básicos y la disminución de la tasa de inversión registrada en los últimos años del período analizado, tuvieron un fuerte impacto en los precios relativos de los bienes y servicios que forman parte del PIB de los países de América Latina y el Caribe, en sus PPA y, evidentemente, en las bajas tasas de crecimiento del PIB total y per cápita en la mayoría de ellos.

De acuerdo con los autores, disponer de series de PPA y de los componentes del PIB es sumamente útil para analizar la competitividad de los países, sustentar procesos de negociación para acuerdos comerciales y adoptar decisiones de política económica.

En términos simples, la PPA entre dos países (A y B) es la relación entre el número de unidades de la moneda del país A requerido para comprar –en dicho país– un producto de igual calidad y en igual cantidad que una unidad de la moneda del país B compraría dentro de sus fronteras. Aquí, B es el país de referencia.

A partir de las PPA, se pueden analizar las diferencias de precios entre varios países y realizar comparaciones espaciales (dimensión geográfica), seleccionando a un país como referencia (generalmente a Estados Unidos).

Los expertos explican que las PPA se usan para medir no solo el tamaño “real” de la economía de un país o de una región, sino también para obtener indicadores más robustos del nivel de desarrollo económico (como es el caso del PIB per cápita expresado en PPA), de productividad y competitividad, como asimismo medidas más adecuadas de pobreza.

Los autores señalan que en este estudio se presentan las principales diferencias en la clasificación de los países de la región cuando el PIB per cápita se expresa en tipos de cambio de mercado y en PPA para los años de referencia (2005 y 2011). Se comparan también las series del PIB total y per cápita expresadas en PPA y en tipos de cambio de mercado, como también los niveles de precios, poniendo de esa manera en evidencia a los países más “caros” o más “baratos” de la región. Además, se reportan algunos elementos que se desprenden de la comparación entre los resultados obtenidos con el método de los componentes y finalmente se analizan algunos asuntos que deben tomarse en cuenta cuando se realiza este tipo de comparaciones.

Revista CEPAL fue creada en 1976 bajo la dirección de Raúl Prebisch. La publicación ha servido de vehículo a las ideas gestadas en la **CEPAL**, a los esfuerzos de investigadores interesados en analizar la realidad latinoamericana y caribeña y a la discusión de enfoques, estrategias y políticas para impulsar el desarrollo equitativo en los países de la región.

Está disponible en Internet en: <http://www.eclac.cl/revista/>.

Para consultas, contactar a la Unidad de Información Pública de la CEPAL.

Correo electrónico: prensa@cepal.org ; teléfono: (56 2) 2210 2040.

Las opiniones expresadas en los artículos firmados son las de los autores y no reflejan necesariamente los puntos de vista de la **CEPAL**.