# Indicadores de comercio exterior referidos a la inserción en cadenas de valor regionales e internacionales

Sebastián Castresana

División de comercio internacional e integración, CEPAL



Montevideo, 16 de Agosto 2013



### Indicadores de comercio exterior referidos a la inserción en cadenas de valor regionales e internacionales

- Caracterización de los encadenamientos productivos domésticos en sectores exportadores
  - > Empleo asociado a las exportaciones
  - > Análisis preliminares de encadenamientos internos
    - ✓ Eslabones : Aproximación
    - √ Índice de Herfindhal-Hirschman
    - √ Índice de Rassmussen-Hirschman
- Análisis de la presencia de cadenas de valor intraregionales en la región
  - Comercio de Bienes Intermedios
  - > Comercio Intraindustrial : Índices de Grubel Lloyd
  - Selección de casos

## Caracterización de los encadenamientos productivos domésticos en sectores exportadores

- Desde 2011, la División de Comercio Internacional e Integración utiliza las MIPs para estudiar los encadenamientos domésticos y empleo asociado al sector exportador.
- El sector exportador (e importador) crea empleo en forma directa e indirecta.
- Los encadenamientos productivos del sector exportador dependen, entre otros, del tamaño del país, el tipo de especialización y el grado de comercio intra-industrial.

#### Empleo asociado a las exportaciones Metodología

- Se estudia el empleo asociado a las X mediante el cálculo de multiplicadores de empleo por sector en base a matrices insumo-producto (MIP). Se calcula:
  - 1) la importancia relativa de los sectores en materia de generación de empleo directo e indirecto
  - 2) los efectos sobre el empleo de una variación de las exportaciones
- Empleo directo e indirecto:
  - directo = empleo generado en el sector exportador
  - Indirecto = empleos generados en otros sectores por la demanda de insumos por parte del sector exportador
- Para eso se calcularon multiplicadores de empleo

## Cinco pasos para calcular los multiplicadores de empleo

- 1. Matriz de coeficientes técnicos (o requerimientos directos)
- 2. Matriz de requerimientos de insumos directos e indirectos
- 3. Coeficientes directos de empleo
- 4. Matriz de requerimientos de empleo directos e indirectos
- 5. Multiplicadores de empleo





#### 1) Matriz de coeficientes técnicos

	Utilización Intermedia				Utilización Final			Utilización		
Actividad/sector	I <sub>1</sub>	 	 	l I <sub>n</sub>	С	G	FBKF	VE	X	Total
I <sub>1</sub> I <sub>2</sub>	F <sub>11</sub> F <sub>21</sub> F <sub>n1</sub>	F <sub>12</sub> F <sub>22</sub>		F <sub>1n</sub> F <sub>2n</sub> F <sub>nn</sub>						VBP <sub>1</sub> VBP <sub>2</sub> · · · · VBP <sub>n</sub>
Importaciones		 	I I	I I				I I	i i	
Impuestos		I	!					!	!	
VAB	VAB <sub>1</sub>	VAB <sub>2</sub>	i I	VAB <sub>n</sub>						
VBP	VBP <sub>1</sub>	VBP <sub>2</sub>		VBP <sub>n</sub>						

coeficientes técnicos de producción (o coeficientes de requerimientos directos): indican los insumos provenientes del sector de actividad i requeridos por el sector j para generar una unidad (monetaria) de producto

$$a_{ij} = \frac{F_{ij}}{VBPj}$$



$$A = \begin{bmatrix} a_{11} & a_{12} & & a_{1n} \\ a_{21} & a_{22} & & a_{2n} \\ \\ a_{n1} & a_{n2} & & a_{nn} \end{bmatrix}$$

Matriz de coeficientes técnicos o de requerimientos directos

#### 2) Matriz de requerimientos de insumos

Se obtiene invirtiendo la matriz de Leontief:

$$B = (I - A)^{-1}$$
 
$$B = \begin{bmatrix} b_{11} & b_{12} & b_{1n} \\ b_{21} & b_{22} & b_{2n} \\ b_{n1} & b_{n2} & b_{nn} \end{bmatrix}$$

- $b_{ij}$  es la producción que debería realizar el sector i para satisfacer, ceteris paribus, una unidad de demanda final (neta de importaciones) de j. Entonces, cuantifica el impacto sobre la industria i de un cambio en la demanda final (neta de importaciones) del sector j.
- Estos coeficientes capturan los efectos directos (sobre el propio sector i) como los indirectos (sobre los demás sectores que utilizan insumos del sector i).

Los requerimientos <u>directos</u> se ubican en la diagonal principal de la matriz y los <u>indirectos</u> fuera de la misma.

#### 3) Coeficientes directos de empleo

• Miden los requerimientos directos de empleo de cada sector (empleo por unidad monetaria de producto):

$$\lambda_j^d = \frac{N_j}{VBP_j}$$
 N<sub>j</sub> nivel de empleo del sector j

• Mide cuántos empleos se generan en un sector j, como consecuencia del incremento de la demanda final del propio sector, como resultado del aumento de la demanda interna o externa (exportaciones).





#### 4) Matriz de requerimientos totales de empleo

 Se obtiene multiplicando una matriz diagonal formada por los coeficientes directos de empleo por la matriz de requerimientos directos e indirectos de producción (B):

$$\lambda^{T} = \hat{\lambda}^{d} B$$

$$\begin{bmatrix} \lambda_{1}^{d} & 0 & 0 \\ 0 & \lambda_{2}^{d} & 0 \\ 0 & 0 & \lambda_{n}^{d} \end{bmatrix} \times \begin{bmatrix} b_{11} & b_{12} & b_{1n} \\ b_{21} & b_{22} & b_{2n} \\ b_{n1} & b_{n2} & b_{nn} \end{bmatrix}$$

• Los coeficientes totales de empleo de cada rama de actividad (suma por columna de la matriz  $\lambda^T$ ) están dados por:



$$\lambda_j^T = \sum_i \lambda_i^d b_{ij}$$

#### 4) Matriz de requerimientos totales de empleo

- Para cada rama j, la correspondiente columna de la matriz  $\lambda^T$  muestra los requerimientos directos de empleo hacia la propia industria j (elemento  $\lambda_{jj}$  de la matriz), y los requerimientos indirectos hacia las otras industrias, por unidad de VBP de j.
- Los requerimientos indirectos de empleo hacia la propia industria  $(\lambda^i_j)$  se calculan como la diferencia entre los requerimientos totales hacia esa industria  $(\lambda^T_j)$  y los requerimientos directos  $(\lambda^d_i)$ :

$$\lambda_j^{ind} = \lambda_J^T - \lambda_j^{dir}$$





#### 5) Multiplicadores de empleo

- Estiman cuántos empleos se generan en el resto de los sectores de la economía (empleo indirecto) como consecuencia de la demanda por insumos del sector exportador j.
- Al aumentar las exportaciones del sector j se genera un incremento de la producción bruta del propio sector que lleva a un aumento de la demanda de los insumos necesarios para la producción de j.
  - El incremento de la demanda de insumos genera un aumento de la producción bruta de los sectores proveedores de esos insumos (encadenados al sector j), lo que lleva a un aumento del empleo y del valor agregado (remuneraciones, etc.) en esos sectores (efectos dados por los multiplicadores indirectos).





#### 6) Empleo Exportador

- Utilizando la matriz de requerimientos de empleo y el vector de exportaciones, se puede obtener el empleo exportador de cada uno de los sectores de la MIP como así también del total del país.
- Desagregando el vector de exportaciones por destino, se puede obtener el empleo asociado a las exportaciones por destino.
- Utilizando Encuestas de hogares, se puede obtener el empleo asociado a las exportaciones por género, edad, nivel de calificación, etc.

## 7) Bases de datos utilizadas para el cálculo del empleo exportador

Para el cálculo del empleo exportador es necesario:

- Tablas de Oferta y Utilización a precios básicos
- La tabla de utilización de insumos nacionales
- Vector de empleo por sectores de la MIP
- Vector de exportaciones por sectores de la MIP
- Matriz de exportaciones por destino y por sectores de la MIP
- Conversores de comercio y de encuestas de hogares a MIP

- Existen distintos indicadores para calcular los encadenamientos internos de una economía a partir de las matrices de insumos producto:
  - Cantidad de eslabones de un sector: Es una primera aproximación para identificar la profundidad de la cadena.

Consumo	Intermedia
Consumo	internicate

	Α	В	C	D	Eslabones
Α	10	10	1	0	3
В	6	10	1	0	3
C	6	0	9	0	2
D	0	0	1	10	2

Eslabones 3 2 4 1

Donde la cantidad de eslabones son aquellas compras/ventas <sub>14</sub> intersectoriales distintas a *cero*.

 Índice de Herfindhal-Hirschman, profundidad de la cadena, midiendo el nivel de diversificación de la compras/ventas intersectoriales

$$IHH = \frac{\left(\sum_{j=1}^{n} p_i^2 - \frac{1}{n}\right)}{1 - \frac{1}{n}}$$

Donde pi es la participación de la compras del sector j al sector i

■ El índice varía entre 0 y 1; un índice mayor de 0,18 se considera como un sector "concentrado", entre 0,10 y 0,18 "moderadamente concentrado", mientras el rango entre 0,0 y 0,10 se considera "diversificado". Valores altos son indicativos de una elevada concentración.

• Índice de Rassmussen-Hirschman, para medir el grado de encadenamiento interno de un sector. Donde, si el índice es mayor a 1, se observa niveles de encadenamientos por sobre el promedio de la economía.

$$\frac{BL_{j}}{BL_{j}} = \frac{n.\sum_{i=1}^{n} b_{ij}}{\sum_{i=1}^{n} \sum_{i=1}^{n} b_{ij}}$$

■ Donde  $BL_j$  es la suma de los coeficientes técnicos de la Matriz de Leontief y  $BL_j$  el promedio de todos los  $BL_j$ 

• Índice de Rassmussen-Hirschman:

Este indicador nos muestra lo que demanda el sector j al incrementar una unidad su producción, en relación al promedio de la economía. O sea, mide el estímulo potencial sobre la economía toda, de un incremento unitario en la demanda final del sector j. Si j >1, el estímulo es superior al promedio e inferior si j <1.

$$\frac{BL_{j}}{BL_{j}} = \frac{n \cdot \sum_{i=1}^{n} b_{ij}}{\sum_{i=1}^{n} \sum_{i=1}^{n} b_{ij}} \qquad B = \begin{bmatrix} b_{11} & b_{12} & b_{1n} \\ b_{21} & b_{22} & b_{2n} \\ b_{n1} & b_{n2} & b_{nn} \end{bmatrix}$$

- En la región existe un atraso en la construcción (o actualización) de tablas de oferta y utilización de fuentes oficiales.
- Existen fuentes alternativas como WIOD, GTAP u OECD, pero con escasos países de la región.
- El comercio por destino (u origen) se puede obtener de COMTRADE
- Las encuestas de hogares son de acceso público, aunque no así los conversores a sectores de la MIP.
- En la División de Comercio Internacional e Integración se está trabajando en la actualización de las tablas de oferta y utilización para una futura construcción de una tabla de oferta y utilización regional.

- Es posible identificar 3 grupos de países:
  - a) Información completa y (relativamente) actualizada

País	Año MIP	Años COU	Valoración	Conversores
			Precios básicos (2005) - Precios comprador	
Brasil	2005	1990-2009	(resto)	Sí
Chile	2003/2008	1996/2003/2008	Precios básicos (2005 y 2008)	
			Precios básicos (2005) - Precios comprador	
Colombia	2005	2000-2009	(resto)	Sí
Uruguay	2005/2008	1997-2008	Precios básicos (2005 y 2008)	Sí

### b) Información completa aunque poco cercana en el tiempo.

País	Año MIP	Años COU	Valoración	Conversores
			Precios básicos (1990) - Precios	
Bolivia (E.P.)	1990	1990-2006	comprador (resto)	-
			Precios básicos (2000) - Precios	
Ecuador	2007	2000-2007	comprador (resto)	
México	2003	-	Precios básicos	Sí
Venezuela				
(R.B.)	1997	1997	Precios básicos (1997)	

#### c) Información incompleta o desactualizada

	Año			
País	MIP	Años COU	Valoración	Conversores
Argentina	1997	1997	Precios básicos (1997)	
Perú	1994	1994	Precios básicos (1994)	-
Paraguay	-			

## Análisis de la presencia de cadenas de valor intraregionales en la región

#### Análisis de la presencia de cadenas de valor intraregionales en la región

- El comercio internacional está cada vez más articulándose en torno a cadenas de valor de diverso tipo: nacionales y regionales, las mismas que en el último tiempo se han estado sesgando hacia la creación de "mega regiones", como la "Fábrica América del Norte", la "Fábrica Asia" o la "Fábrica Europa".
- Entre 1980 y 2011 el comercio mundial creció a una tasa promedio anual que duplica a la tasa de crecimiento promedio del PIB.
- América Latina y el Caribe también experimentó un incremento de esta relación en las últimas décadas; no obstante el nivel alcanzado, está lejos del que se observa en la Unión Europea o la "Fábrica Asia".

## 2) Análisis de la presencia de cadenas de valor intraregionales en la región

- Dentro de la región se destacan el Mercado Común Centroamericano (MCCA) y la Comunidad del Caribe (CARICOM) con valores superiores al 80%, mientras que la Comunidad Andina y el MERCOSUR presentan valores inferiores al promedio mundial. México, integrado en la "Fábrica América del Norte" a través del TLCAN, ha experimentado un muy fuerte aumento de la relación entre comercio y PIB.
- Una forma de evaluar la participación de los países de América Latina y el Caribe en cadenas de valor, tanto intrarregionales como extrarregionales, es a través del comercio de bienes intermedios.

## 3) Análisis de la presencia de cadenas de valor intraregionales en la región

• Cálculo de *Índices de Grubel Lloyd* (comercio intraindustrial), sólo para el comercio de *bienes intermedios* 

a) Entre Socios = 
$$1 - \frac{\sum \left| X_{ij}^k - M_{ij}^k \right|}{\sum \left( X_{ij}^k + M_{ij}^k \right)}$$
 b) Para Industrias =  $1 - \frac{\left| X_{ij}^k - M_{ij}^k \right|}{X_{ij}^k + M_{ij}^k}$ 

- Se definen tres niveles: mayor a 0.33 (indicios de comercio intraindustrial), mayor a 0.10 y menor a 0.33 (potencial comercio intraindustrial), y menor a 0.10 (relaciones inter-industriales).
- Se identifican aquellos grupos de países con comercio intraindustrial para los bienes intermedios. Se identifican aquellos sectores con comercio intraindustrial.

## 4) Análisis de la presencia de cadenas de valor intraregionales en la región

- Se utilizó la clasificación CUCI y las GCE. Para identificar la calidad de las exportaciones se utilizó la clasificación por intensidad tecnológica modificada de Lall:
  - Intermedios industriales (bienes intermedios manufacturados de tecnología baja, media y alta)
  - Intermedios semielaborados (manufacturas basadas en Recursos Naturales)
  - Se analizaron también bienes de consumo (industria del vestuario) y algunos bienes de capital (vehículos y maquinarias).
  - Se realizaron estudios de caso para los grupos de países/sectores seleccionados

# Indicadores de comercio exterior referidos a la inserción en cadenas de valor regionales e internacionales

Sebastián Castresana

División de comercio internacional e integración, CEPAL



Montevideo, 16 de Agosto 2013

