



El entorno para el financiamiento al comercio en los países de la UNASUR

Nanno Mulder

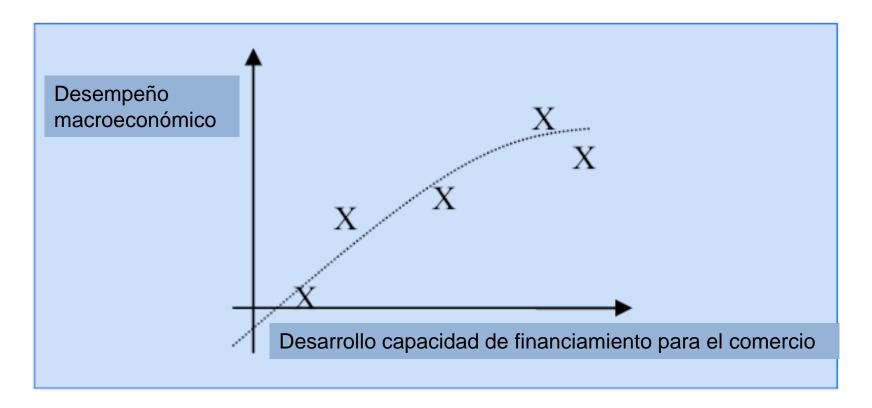
División de Comercio Internacional e Integración CEPAL

Grupo de Trabajo de Integración Financiera (GT-3) de la UNASUR Rio de Janeiro, Brasil 4 de octubre de 2012

1. Introducción

1. Introducción

Gráfico 1: Ambiente Macroeconómico y financiación del comercio



Introducción

Figura 2. Diez determinantes de financiación al comercio y disponibilidad



Objetivo: "Medir" el contexto para el financiamiento al comercio internacional

Desarrollo de la metodología:

- 40 indicadores divididos en 10 categorías
- Centro de Comercio Internacional (CCI) de la OMC-UNCTAD
- Comisión Económica para Asia y el Pacifico (UN-ESCAP)

Base de datos:

- Banco Mundial (World dataBank, Doing Business, ...)
- Clasificación de riesgos: Standard and Poor's, COFACE
- Periodo: promedios 2009 a 2011

Países en desarrollo (144 países) (incluido los de la UNASUR):

- Bajos ingresos (36)
- Ingresos medio-altos (54)
- Ingresos medio-bajos (54)

Prudencia en la utilización de la metodología y los resultados:

- Cada indicador tiene sus meritos y sus limites
- Los resultados reflejan una situación aproximada
- Cada país podría adaptar el método y los indicadores a su contexto

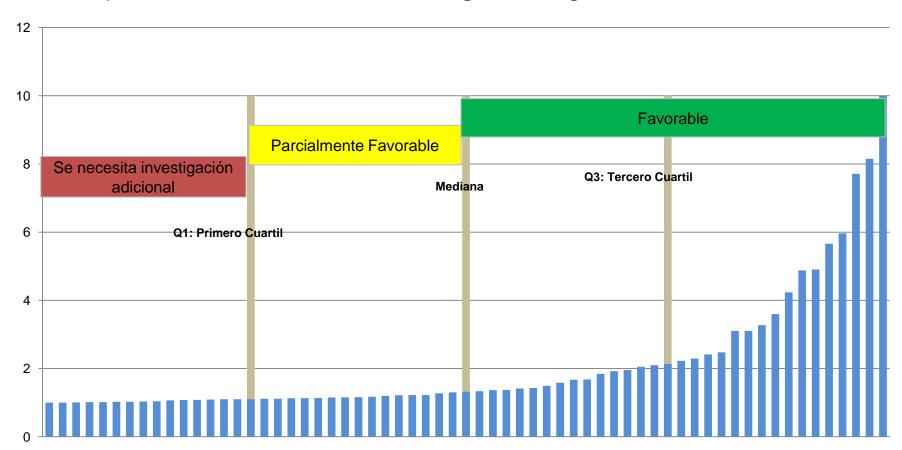
2. Clasificación de los países y metodología

2. Clasificación de los países y metodología

- La posición de un país es comparada con el promedio de todos los países en desarrollo.
- Los países se clasifican entre tres diferente categorías:
- Fundamentos y condiciones débiles no son propicias para la financiación del comercio
- Las condiciones no son optímales y se pueden mejorar
- El indicador refleja fundamentos favorables para la financiación del comercio
- Para cada indicador, los países se clasificados en una escala de 1-10, 1 siendo la clasificación mínima y 10 siendo la máxima.
- En el caso donde un índice alto refleja una peor calificación, hemos utilizado una escala invertida.

2. Clasificación de los países y metodología

El concepto está ilustrado a través del gráfico siguiente:



3. Diez grupos de índicadores

Los Indicadores están repartidos en 10 categorías diferentes:

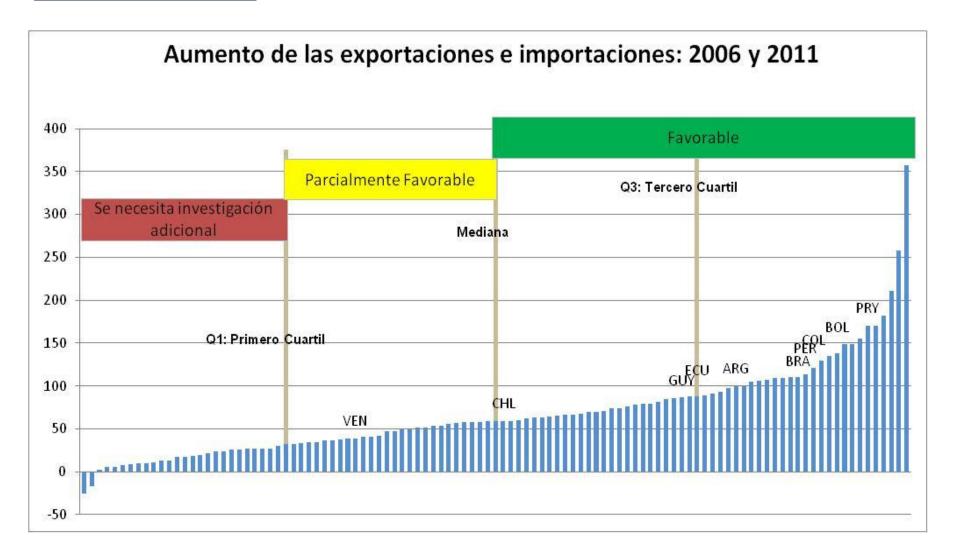
- 1. Indicadores de comercio
- 2. Recursos netos
- 3. Deuda externa y liquidez
- 4. Política de tipo de cambio y disponibilidad
- 5. Sistema financiero y monetario
- 6. Mercado de créditos
- 7. Entorno legal
- 8. Instituciones financieras
- 9. Restricciones al crédito y movimientos de capital
- 10. Costo de los préstamos

3. Los resultados

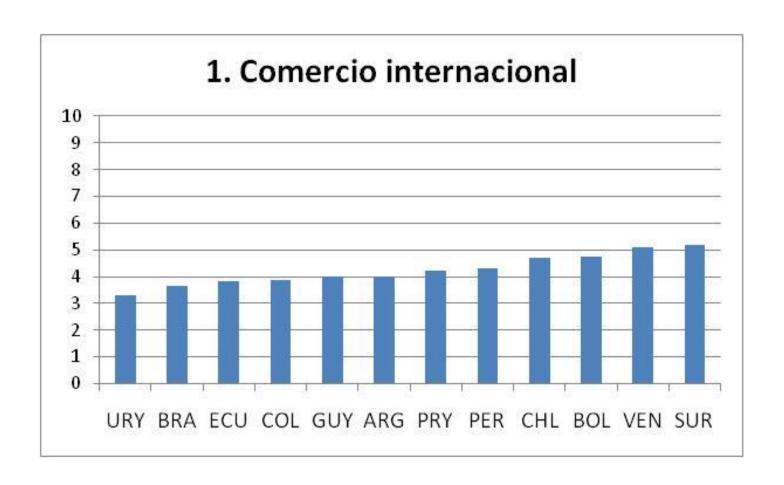
3.1 Comercio exterior: niveles y dinamismo

- a) Exportaciones e importaciones como % del PIB
- b) Términos de intercambio (2000 = 100)
- c) Ratio de Cobertura: exportaciones como % de las importaciones
- d) Crecimiento del conjunto de exportaciones e importaciones 2006 a 2011

3.1 Comercio



3.1 Comercio: los países de la UNASUR

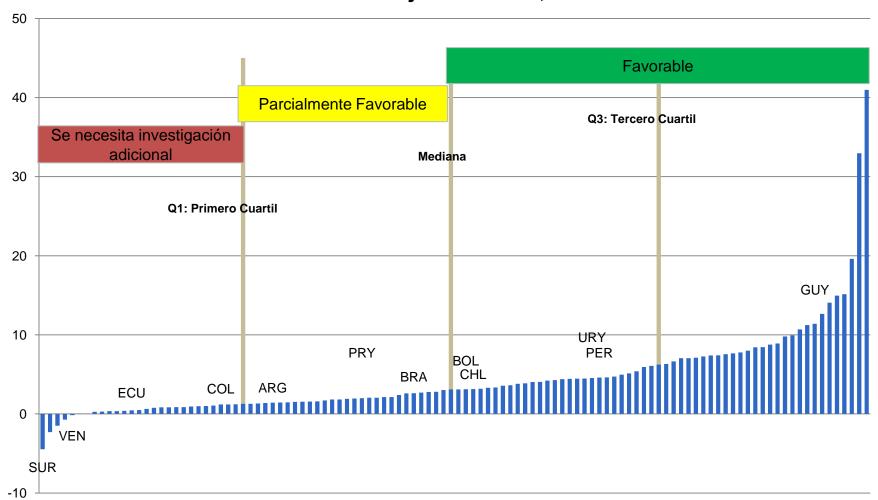


3.2 Recursos Netos en relacion al ingreso neto bruto

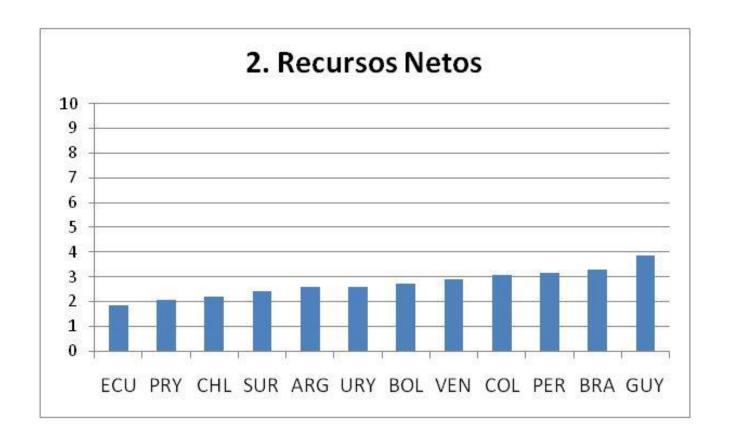
- Flujos netos de deuda a largo plazo (como % INB)
- Inversión Extranjera Directa (como % INB)
- Inversión de Cartera (como % INB)
- Ayuda Oficial de Desarrollo (como % INB)

3.2 Recursos Netos

Inversión Extranjera Directa, % de INB



3.2 Recursos Netos

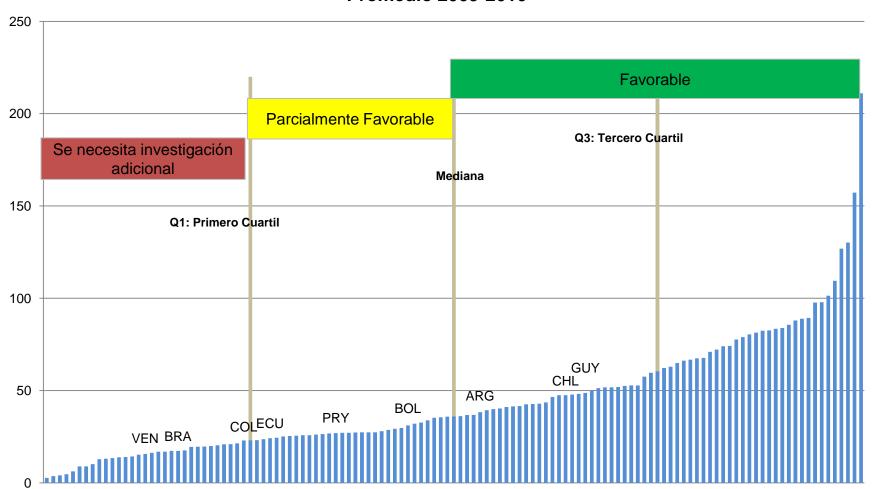


3.3 Deuda Exterior y Liquidez

- Valores totales de deuda externa % INB
- Servicio de deuda externa como % de exportaciones
- Reservas Totales en Meses de Importaciones
- Saldo de Cuenta Corriente % de INB

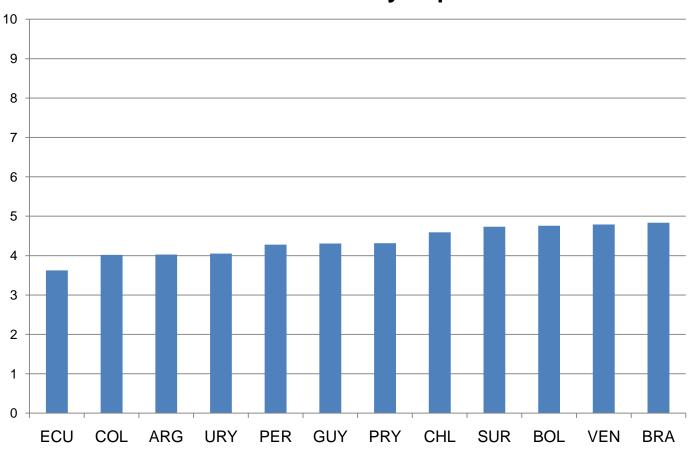
3.3 Deuda Exterior y Liquidez

Valores totales de deuda externa % INB Promedio 2009-2010



3.3 Deuda Exterior y Liquidez: países de la UNASUR

3. Deuda Exterior y Liquidez

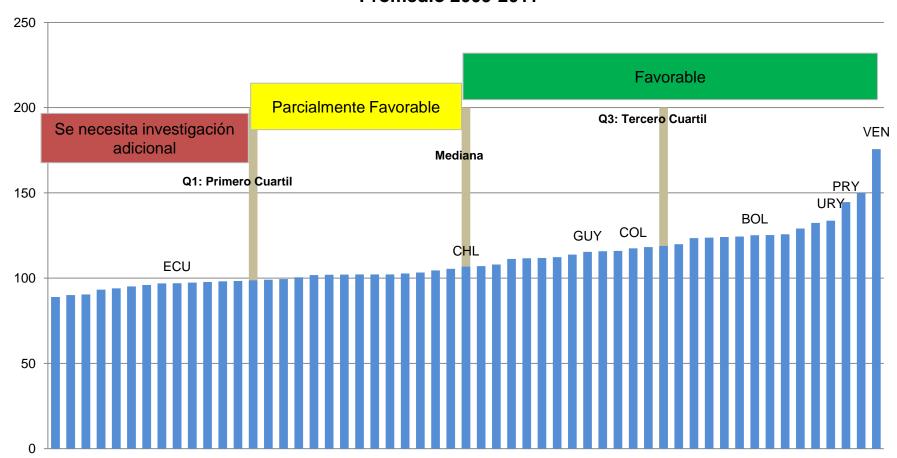


3.4 Política de tasa de Cambio y Disponibilidad

- Volatilidad del tipo de Cambio (cambio sobre 5 anos)
- Índice de Tipo de Cambio Real Efectivo

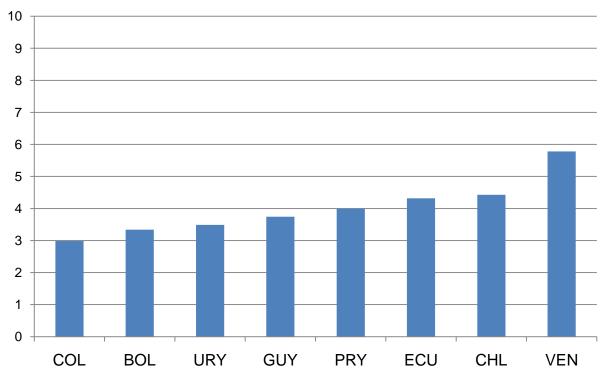
3.4 Política de tasa de Cambio y Disponibilidad

Tipo de de Cambio Real Efectivo (2005=100) Promedio 2009-2011



4.4 Política de tipo de Cambio: Países de UNASUR

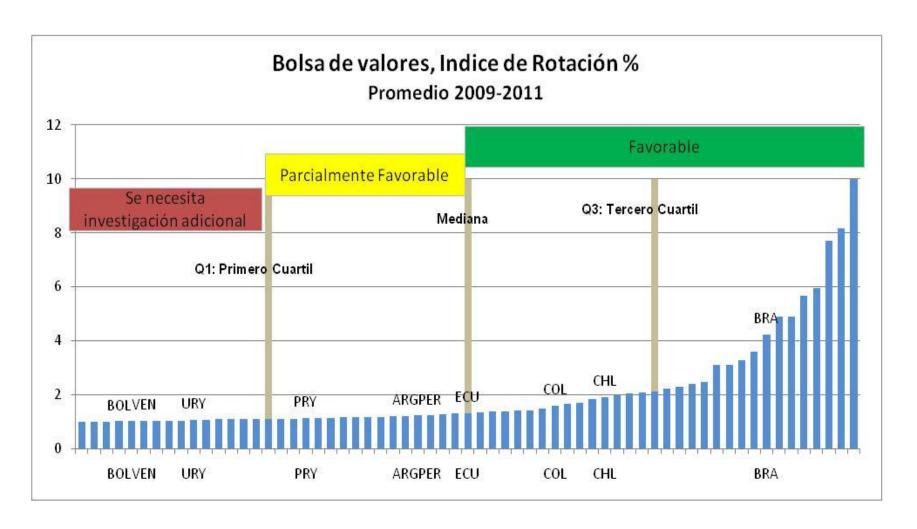




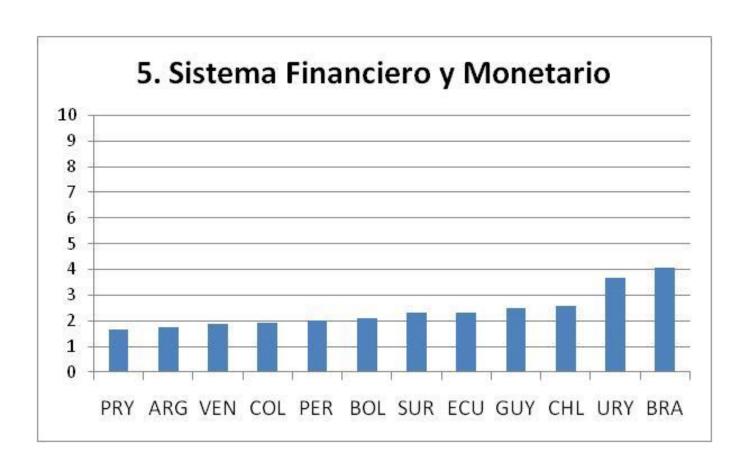
3.5 Sistema Financiero y Monetario

- Depósitos como % del PIB
- Dinero y cuasi dinero (M2) en % del PIB
- Cuasi dinero como porcentaje de dinero
- Bolsa de valores, Índice de Rotación %
- Capitalización de las empresas

3.5 Sistema Financiero y Monetario



3.5 Sistema Financiero y Monetario: países UNASUR

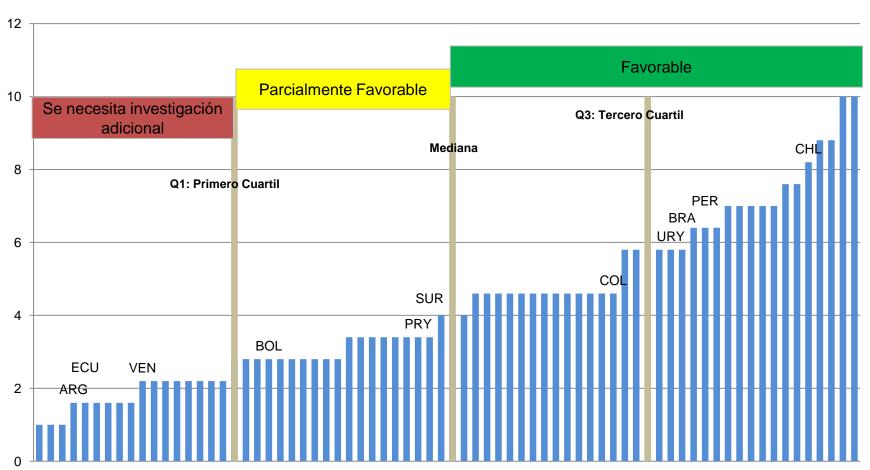


3.6 Mercado de Crédito

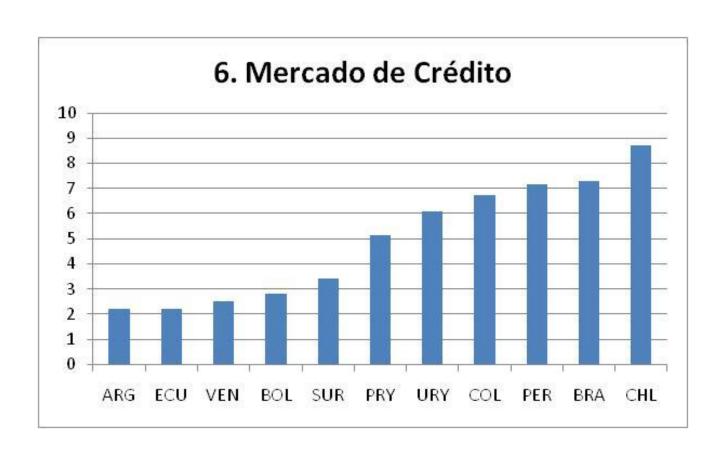
- Excedente/Déficit sector público, % PIB
- Ranking Standard & Poor's Evaluación T&C
- Riesgo de crédito para las exportaciones
- Tiempo necesario para hacer cumplir un contrato

3.6 Mercado de Crédito

Clasificación de Standard & Poor's evaluación T&C, 2012



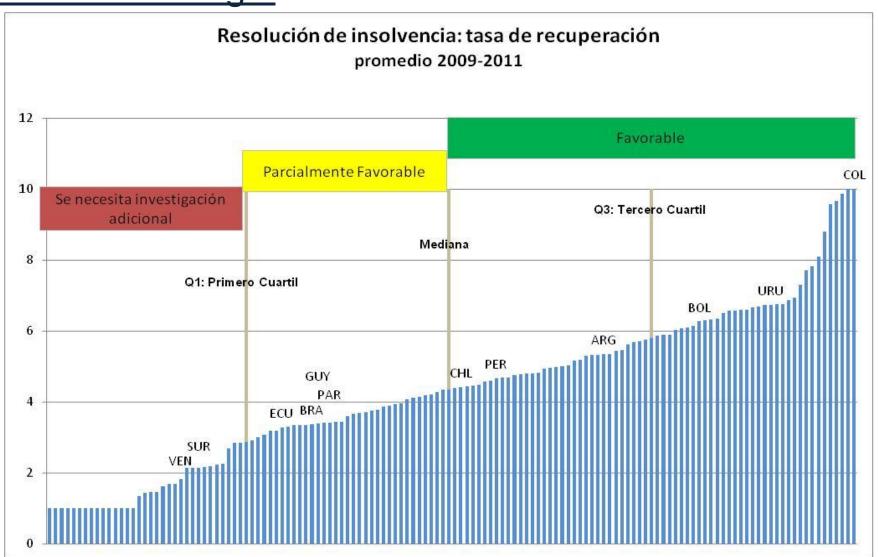
3.6 Mercado de Crédito: países de la UNASUR



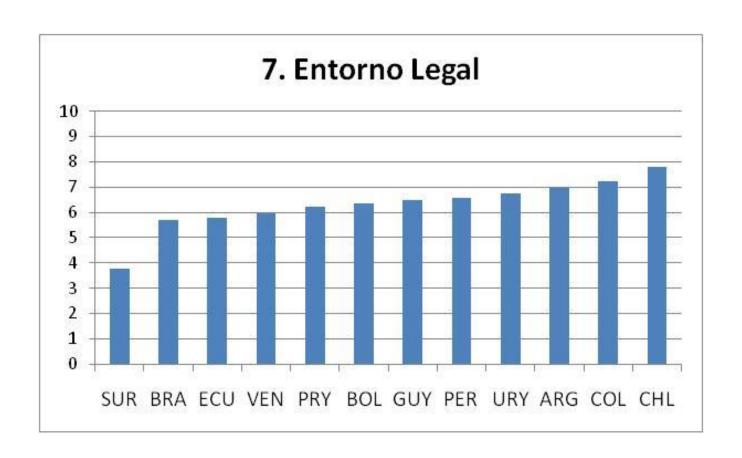
3.7 Entorno Legal

- Tiempo necesario para hacer cumplir un contrato
- Calidad regulatoria
- Procedimientos para hacer cumplir un contrato
- Costo para hacer valer un contrato
- Tasa de recuperación

3.7 Entorno Legal



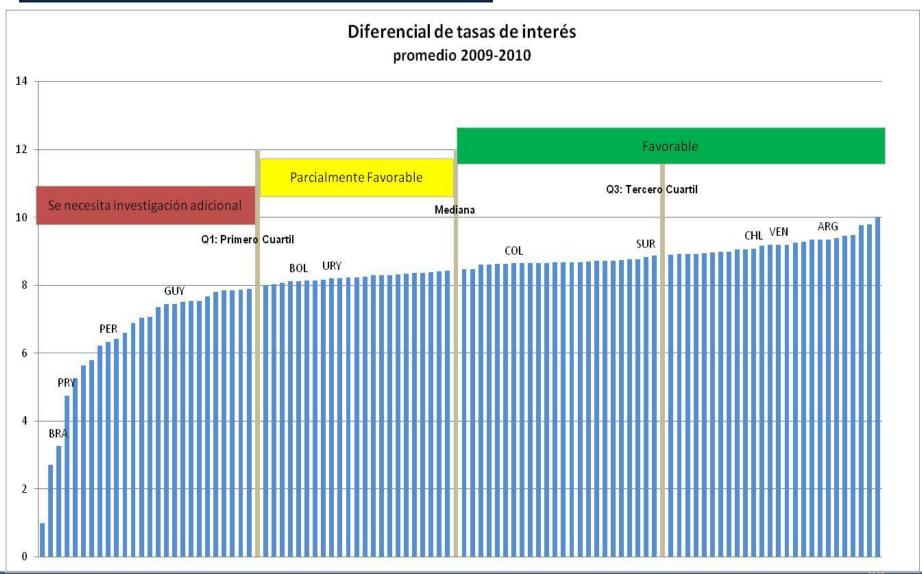
3.7 Entorno Legal: países de la UNASUR



3.8 Instituciones Financieras

- Cuentas en Instituciones Financieras Formales
- Préstamos desde una institución financiera en el año pasado (% de 15+)
- Costos Generales Bancarios/ Activos Totales
- Índice Z (o distancia al default)
- Diferencial de tasa de interés
- Porcentaje de Cartera Morosa de los Bancos sobre el To tal de la Cartera

3.8 Instituciones Financieras



3.8 Instituciones Financieras: países de la UNASUR

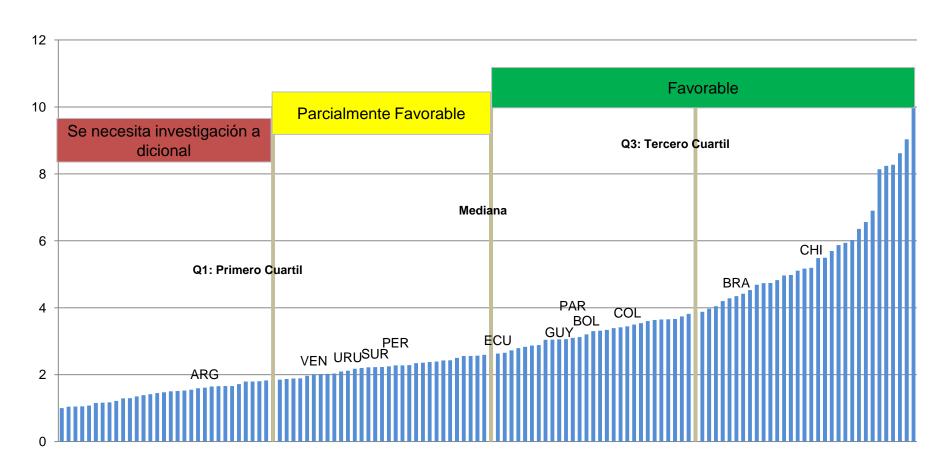


3.9 Restricciones al Capital & Crédito

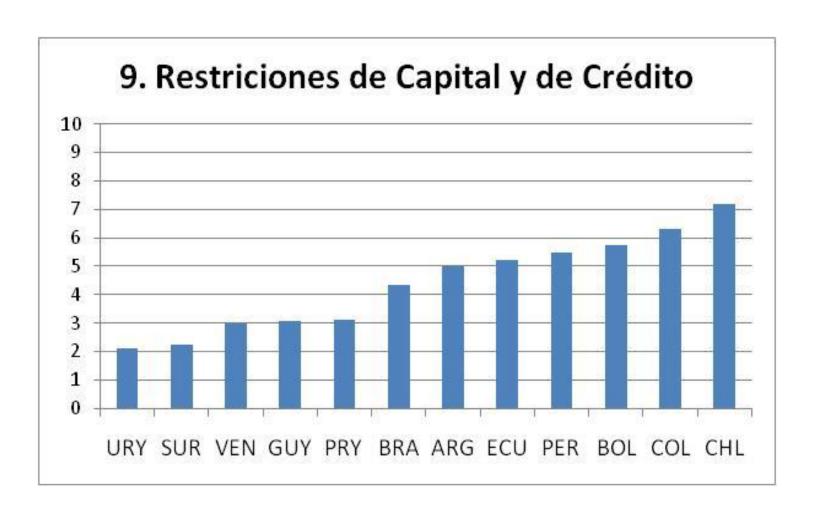
- Crédito Doméstico al Sector Privado como % del PIB
- Iniciar un Negocio en el extranjero (número de días)

3.9 Restricciones al Capital & Crédito

Crédito doméstico al sector privado promedio 2009-2011



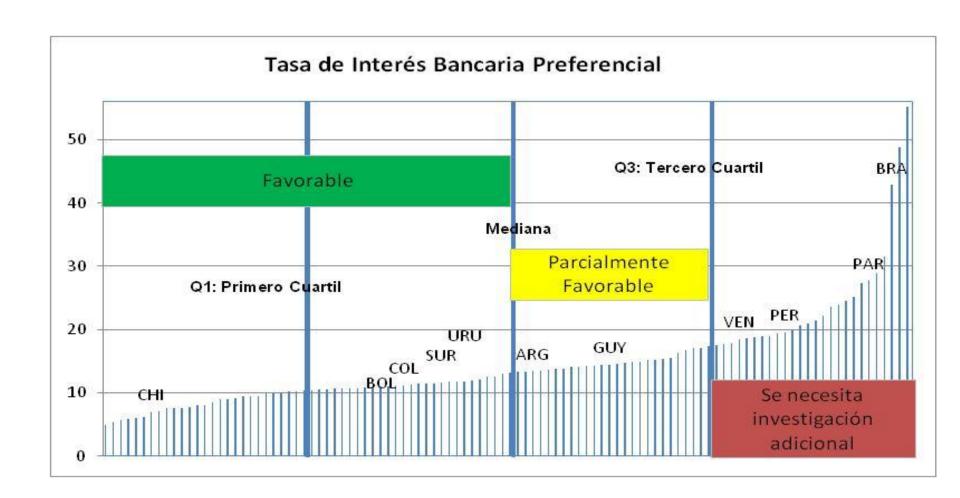
3.9 Restricciones Capital & Crédito: países UNASUR



3.10 Costos de los Préstamos

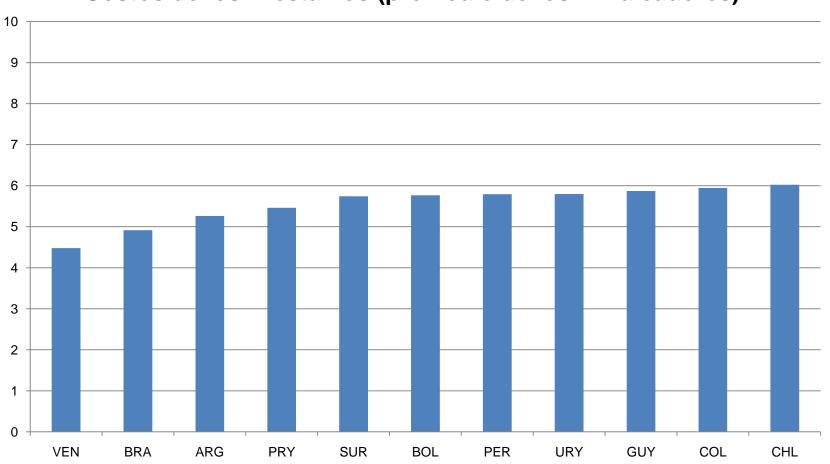
- Tasa de interés real
- Tasa de interés preferencial

3.10 Costos de los Préstamos



3.10 Costos de los Préstamos

Costos de los Préstamos (promedio de los 2 indicadores)



6. Conclusiones

Conclusiones (1): UNASUR vs. otros PED

Comercio exterior

 Promedio UNASUR supera en más de 1 punto el promedio de los PED en todos los indicadores, excepto el comercio exterior como % del PIB.

Recursos netos

- Promedio UNASUR supera el promedio de los PED
- Para la inversión de cartera (% del PIB), UNASUR está 5 puntos por arriba del promedio total.

Deuda externa

- Promedio UNASUR igual al promedio de los PED
- Para el indicador "servicio de deuda en % del PIB", el promedio UNASUR está casi 1 punto por debajo del promedio de los PED.

Tipo de cambio

- UNASUR marca una mayor volatilidad en el Índice del tipo de cambio (promedio se ubica 1,5 puntos por debajo del promedio total).
- Sin embargo, UNASUR tiene un mayor índice de cambio real efectivo

Conclusiones (2): UNASUR vs. otros PED

Sistema financiero

- Promedio UNASUR igual al promedio de los PED
- Países UNASUR tienen una mayor capitalización de sus empresas que el promedio de los PED.

Mercado de crédito

- Promedio UNASUR supera al promedio de los PED
- Países UNASUR tienen menor riesgo de crédito a las exportaciones, superando con 2 puntos el promedio total.

Instituciones financieras

- Promedio UNASUR supera levemente el promedio de los PED
- El promedio UNASUR para el indicador "porcentaje de cartera morosa de los bancos sobre el total de la cartera" supera casi 2 puntos el promedio PED.

Costo del crédito

- Promedio UNASUR es igual al promedio de los PED.
- Tasa preferencia del promedio UNASUR está por debajo del promedio PED