

Relaciones comerciales entre México y la UE a 13 años de la entrada en vigor del Acuerdo de Asociación Estratégica



Horacio Rodríguez Vázquez

Nahuel Oddone

Seminario Internacional

“La Asociación Estratégica entre la Unión Europea y América Latina”

Medellín, Colombia. 3 de diciembre 2013

Motivación comercial: interés para la firma del AA

- México tenía como objetivo lograr una diversificación de su comercio exterior.
- La UE buscaba una mayor participación en el mercado mexicano y, sobre todo, aprovechar el TLCAN para acceder al mercado de Estados Unidos, sobre todo a través de las inversiones en México.
- El TLCUEM entró en vigor incluso antes que el propio Acuerdo Global

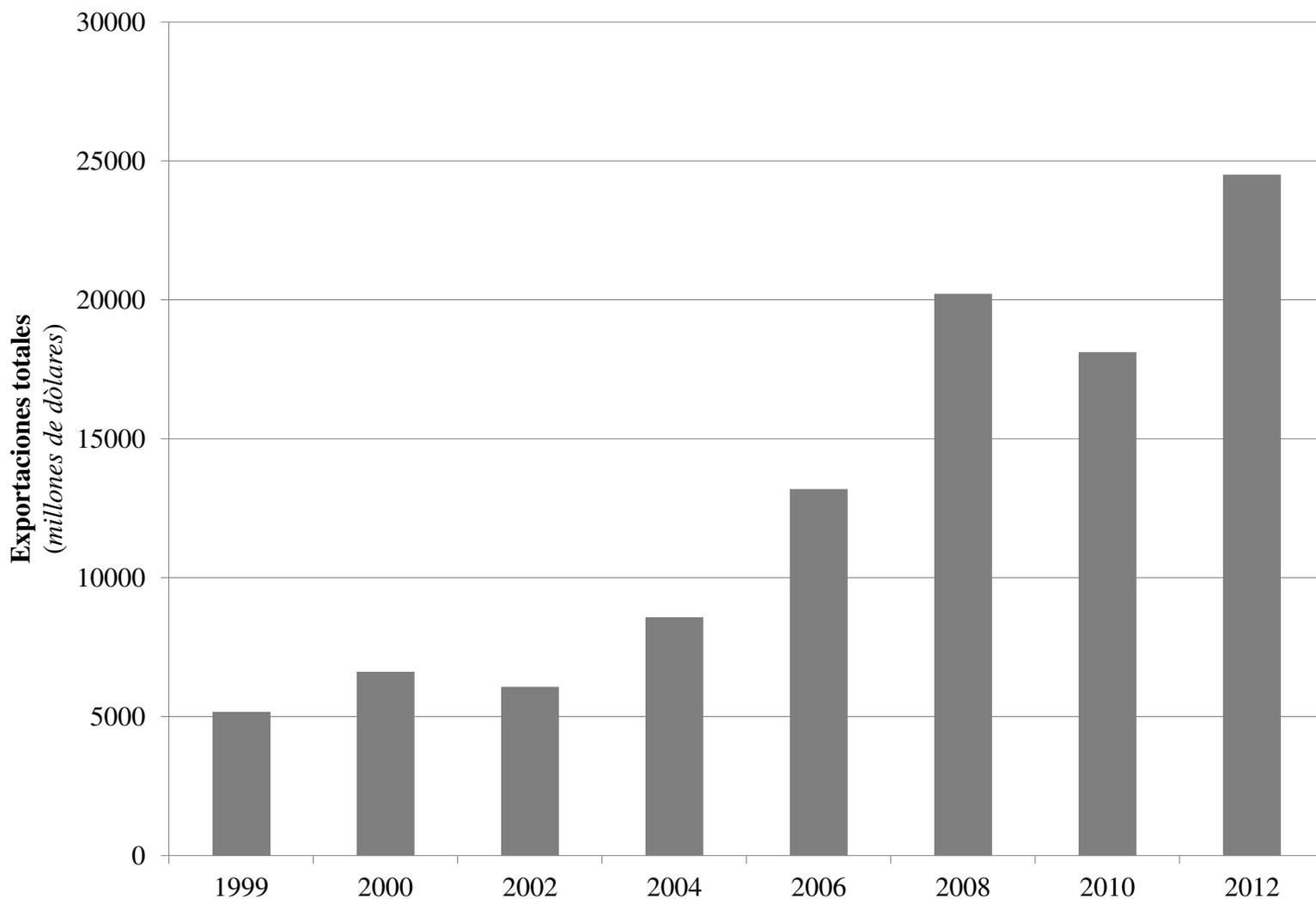


NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL

ECLAC

México, evolución de las exportaciones a la UE, 1999-2012



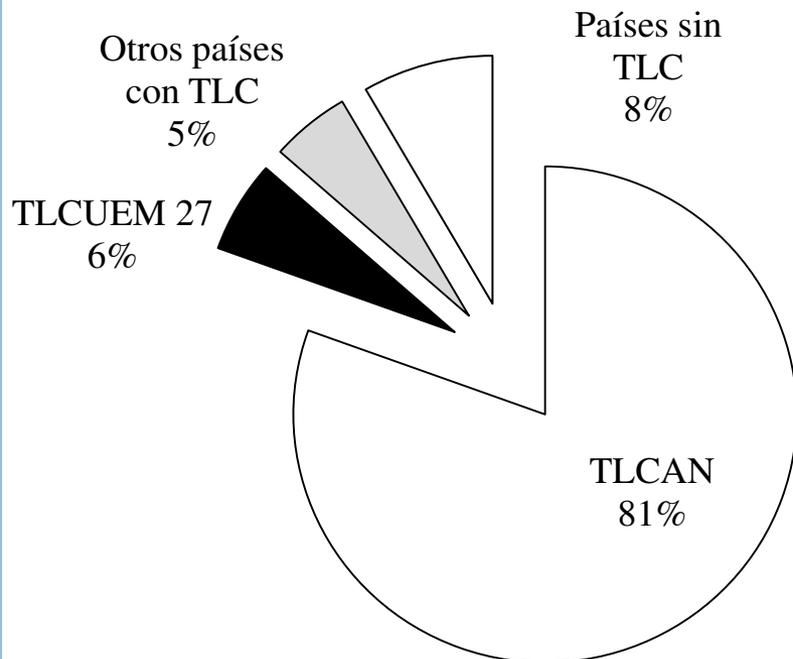
NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL

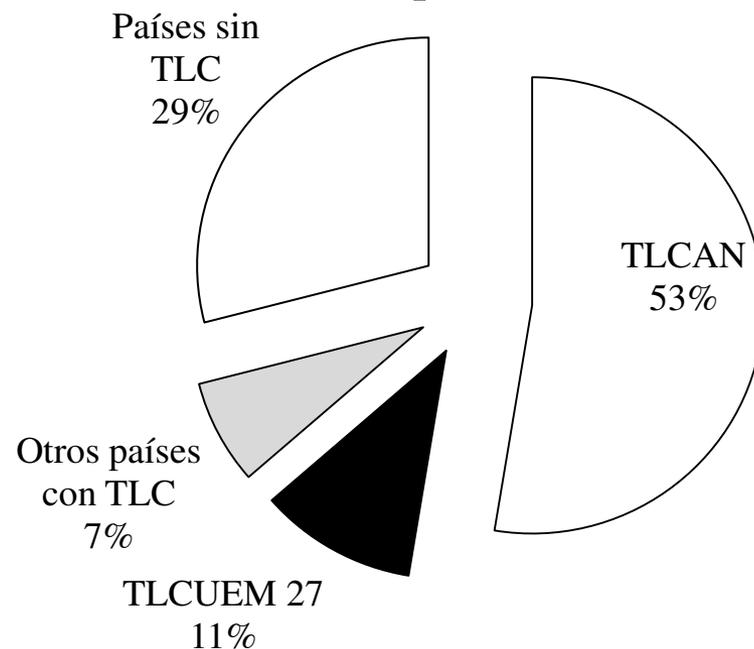
ECLAC

México: Principales socios comerciales, 2012

Exportaciones



Importaciones



Fuente: Secretaría de Economía, México.

Comercio México-UE en cifras, 2012

EXPORTACIONES

- 24,5 mil mdd, un 15.2% más que en 2011 y un 374,8% superior con respecto a 1999.
- Bienes manufacturados constituyeron el 57.2% de las exportaciones mexicanas (14.3 mil mdd).
 - 37.7% maquinaria y equipamientos de transportes
 - 26.6% combustibles minerales y lubricantes
 - 10.9% equipos electrónicos e instrumentos fotográficos de precisión junto con otros productos manufacturados.
- Productos primarios alcanzaron el 35.4% de las exportaciones
 - 5.4% productos agrícolas y pescado



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL

ECLAC

Comercio México-UE en cifras, 2012

IMPORTACIONES

- 36.1 mil mdd, con un aumento del 16.8% respecto del 2011.
- Bienes manufacturados constituyeron el 84.5% de las importaciones mexicanas de la UE fueron bienes manufacturados
 - 46,9% maquinaria y equipamientos de transportes
 - 16.9% productos químicos
- Productos primarios alcanzaron el 13.3% de las importaciones



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL
ECLAC

Balance comercial Mx-UE, 2000-2012

- Relación deficitaria para México.
- El petróleo y la maquinaria han representado, en promedio, el 53,6% de las exportaciones mexicanas a la UE en la última década



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL
ECLAC

Características del comercio Mx-UE

- Las exportaciones mexicanas a la UE son intensivas en tecnología.
 - Patrón estable desde 1999 (entre 40-57%)
- México es la única excepción –seguido por Brasil- al considerar la participación de los países de ALC en las cadenas de valor europeas.
 - El comercio intra-industrial de México es relativamente más alto con Alemania, Reino Unido y Francia.
- México presenta la canasta más diversificada de productos exportados a la UE.
 - Petróleo (20%), vehículos para personas (18%), instrumentos médicos (7%), partes de teléfono (3%) y semiterminados de hierro (2%); más del 50% de su canasta de exportaciones a la UE.
 - Los nuevos productos crecieron en un 37% en comparación con los productos que ya se exportaban a la UE que sólo crecieron en 1.1%.



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

Componente institucional AA: buenas prácticas

- La administración del pilar comercial ha sido eficaz gracias a la participación del Comité y el Consejo conjuntos, además de los comités especiales en materia de cooperación aduanera y reglas de origen, normas y reglamentos técnicos, medidas sanitarias y fitosanitarias, compras del sector público, propiedad intelectual, servicios financieros y productos de acero.
- Un logro importante en el TLCUEM es el referente a las cuotas de exportación, pues se determinó que éstas fueran administradas por la parte exportadora y no por la parte importadora. Esto se debe a que, de otra manera, se corre el riesgo de que el mecanismo de administración de las cuotas resulte ser poco transparente y su mecanismo de asignación se convierta en una barrera implícita para los exportadores



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL
ECLAC

Comercio México-UE, retos

- Concentración del comercio exterior con el TLCAN, particularmente con Estados Unidos
- Falta de una política comercial agresiva por parte del gobierno mexicano para promover el comercio en Europa
- Desafíos que enfrentan los empresarios mexicanos en competir en el mercado europeo y las ventajas del comercio con EE.UU. y Canadá, dadas por la cercanía y por el número de mexicanos que viven en dichos países.



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL
ECLAC

TLCUEM: Calendario de desgravación

Categoría	Porcentaje del arancel aduanero base a/										
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
1	0%	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
2	75%	50%	25%	0%	-	-	-	-	-	-	-
3	89%	78%	67%	56%	45%	34%	23%	12%	0%	-	-
4	100%	100%	100%	87%	75%	62%	50%	37%	25%	12%	0%
4a	90%	80%	70%	60%	50%	40%	30%	20%	10%	0%	-
5	Después de tres años, a más tardar, se revisarán los aranceles aplicables, caso por caso.										
6	Después de tres años, a más tardar, se revisarán las cantidades de los cupos arancelarios, caso por caso. b/ c/										
7	Productos con concesiones arancelarias especiales. d/ e/										



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL
ECLAC

Comercio México-UE, perspectivas

- El TLCUEM estableció una serie de cláusulas de revisión encaminadas a la liberalización de algunos productos agrícolas sensibles, las cuales tenían que llevarse a cabo, a más tardar, tres años después de la entrada en vigor del AA; retrasadas y en proceso.
- México ha planteado la necesidad de revisar el AA durante 2014 con el objetivo de ampliar su acceso en materia de bienes agropecuarios (cobertura de productos y reducción arancelaria). Se busca impulsar las exportaciones de pescado, camarones y plátano, entre otros productos.
- MSF se vuelve clave: COOPERACIÓN



NACIONES UNIDAS
UNITED NATIONS

CEPAL
ECLAC

MUCHAS GRACIAS!

Relaciones comerciales entre México y la UE a 13 años de la entrada en vigor del Acuerdo de Asociación Estratégica



NACIONES UNIDAS



Horacio Rodríguez Vázquez

Consultor
Unidad de Comercio Internacional e
Integración
CEPAL

Nahuel Oddone

Unidad de Comercio Internacional e Industria
CEPAL, Sede Subregional en México