

Promipyme



CONSEJO NACIONAL DE PROMOCION Y APOYO A LA MICRO, PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

Acceso al crédito de las MIPYMEs

*Ing. Francis Mejía
Director General PROMIPYME
República Dominicana*



MIPYME en la República Dominicana

MIPYMEs DOMINICANAS



Soporte Importante de la economía y la estabilidad social

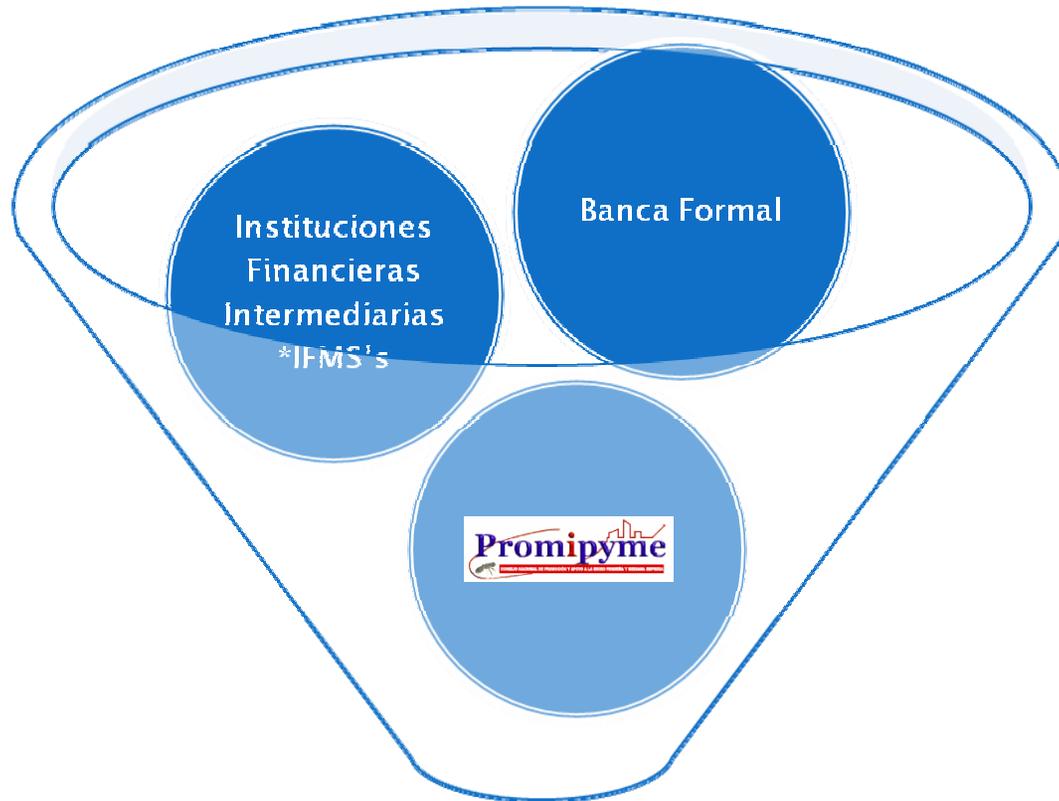


Fuentes de generación de cerca de 2.0 MM de empleos



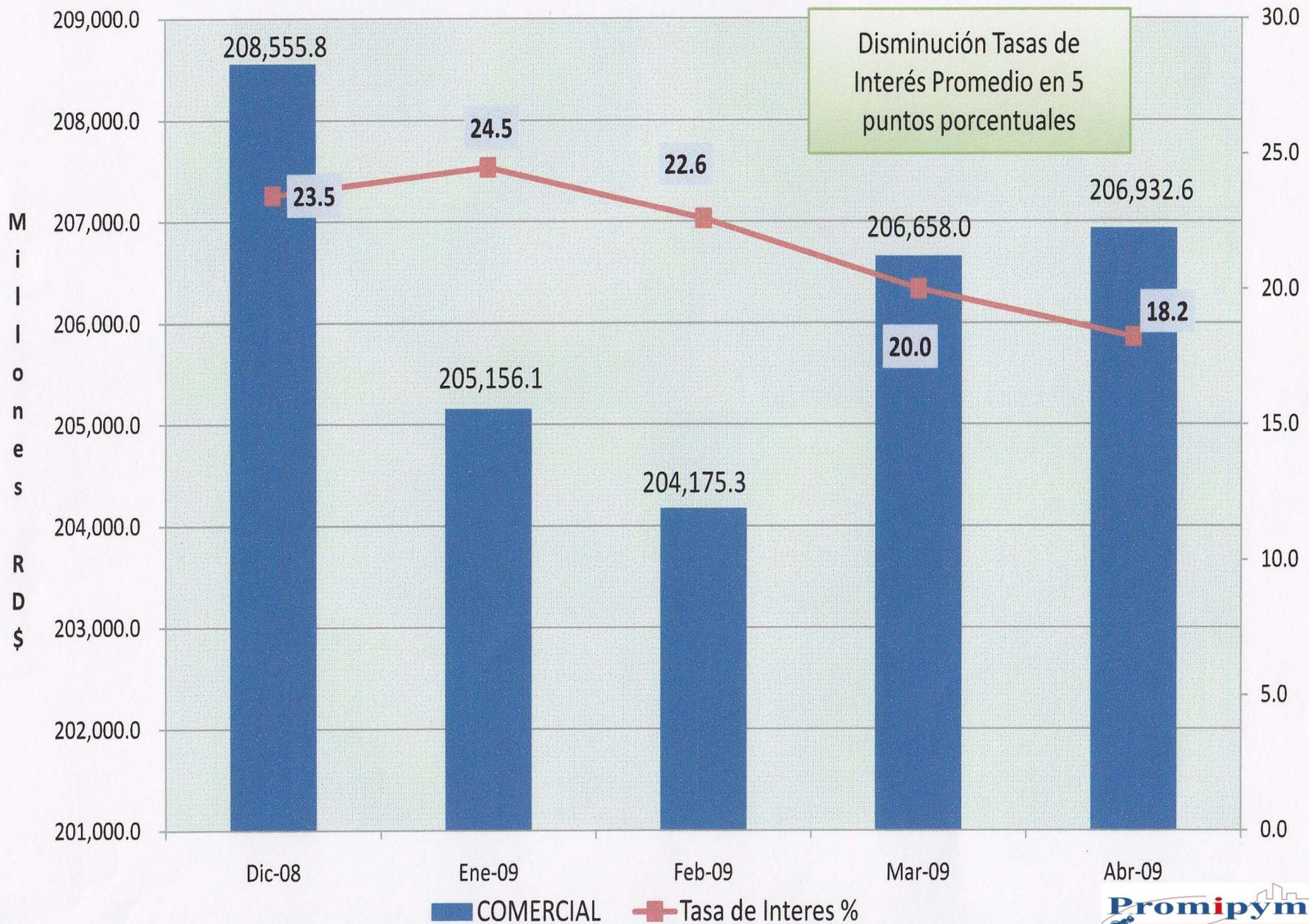
Aporte del 28% al PIB

Servicios Financieros a las MIPYMES

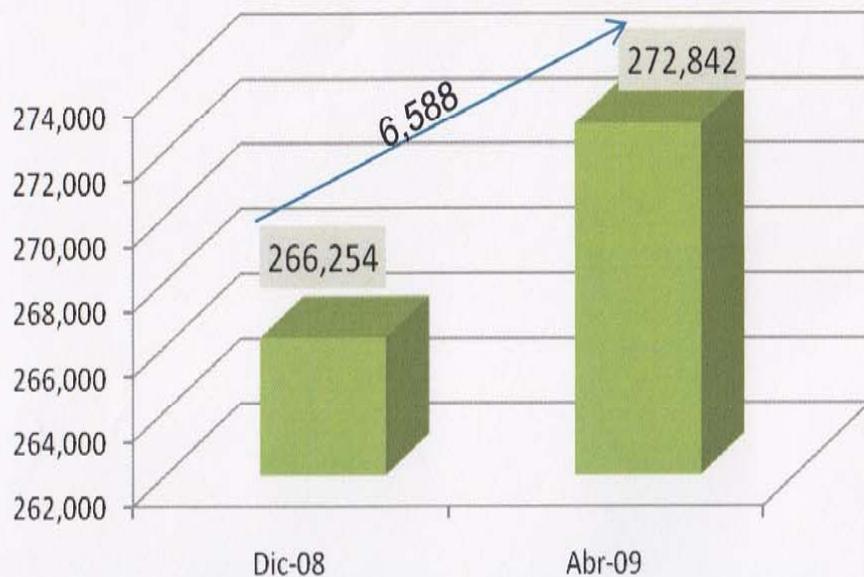


Financiamiento a las MIPYMES

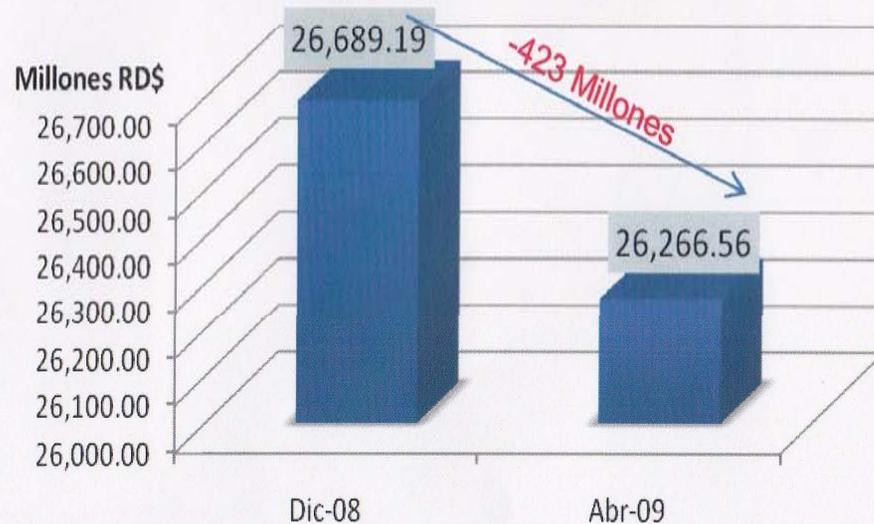
Evolución Mensual Créditos Destinados a los Sectores Productivos Sistema Financiero



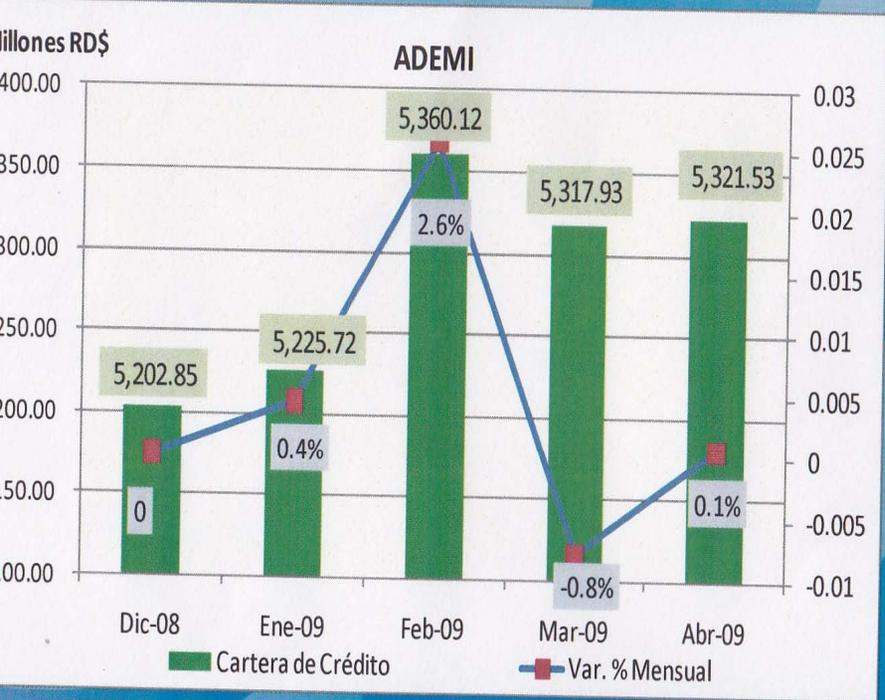
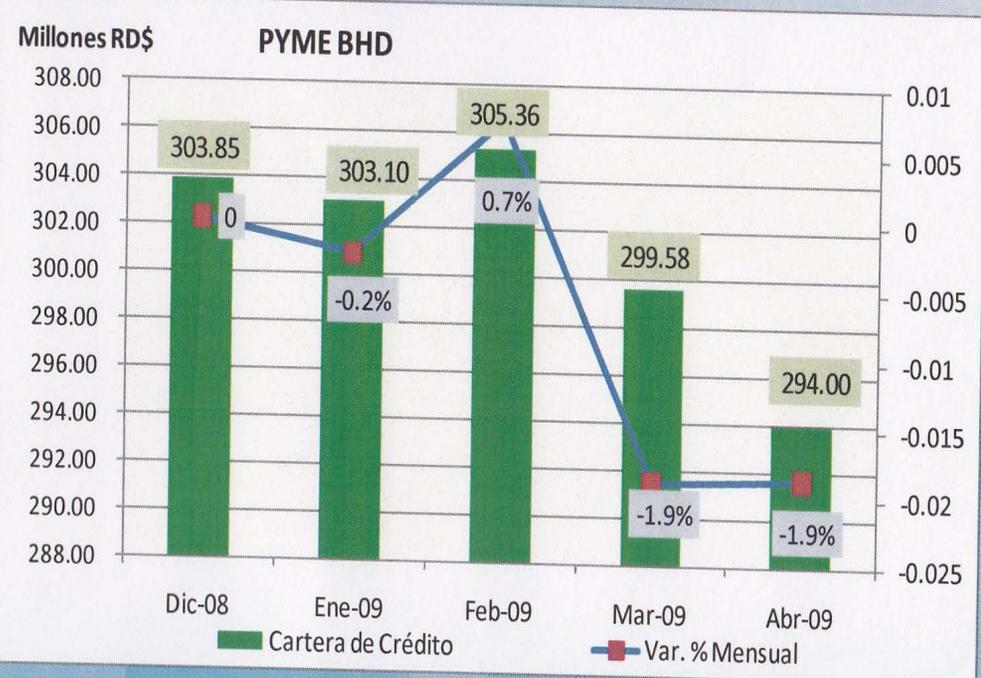
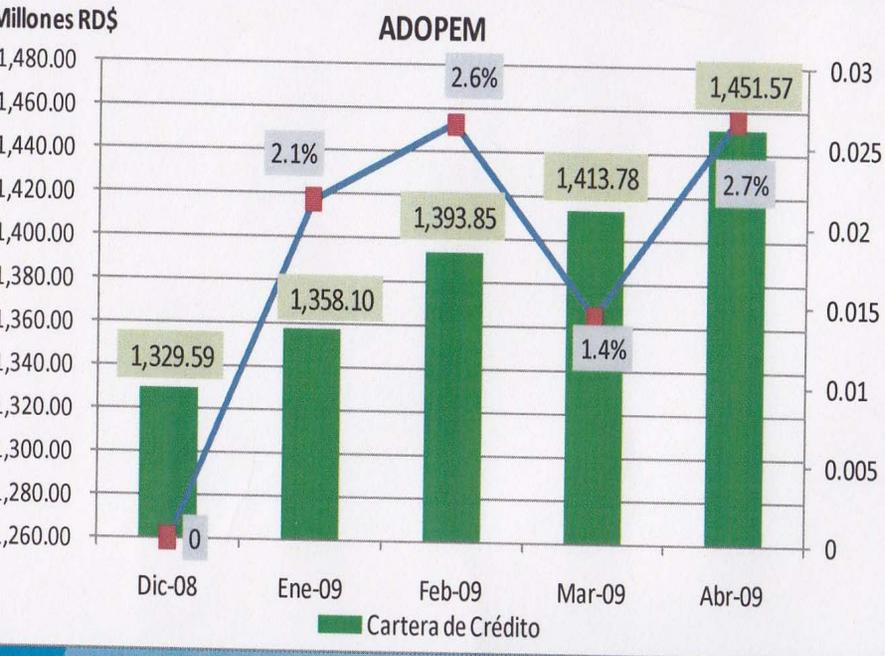
No. Deudores Micro y Pequeña Empresa



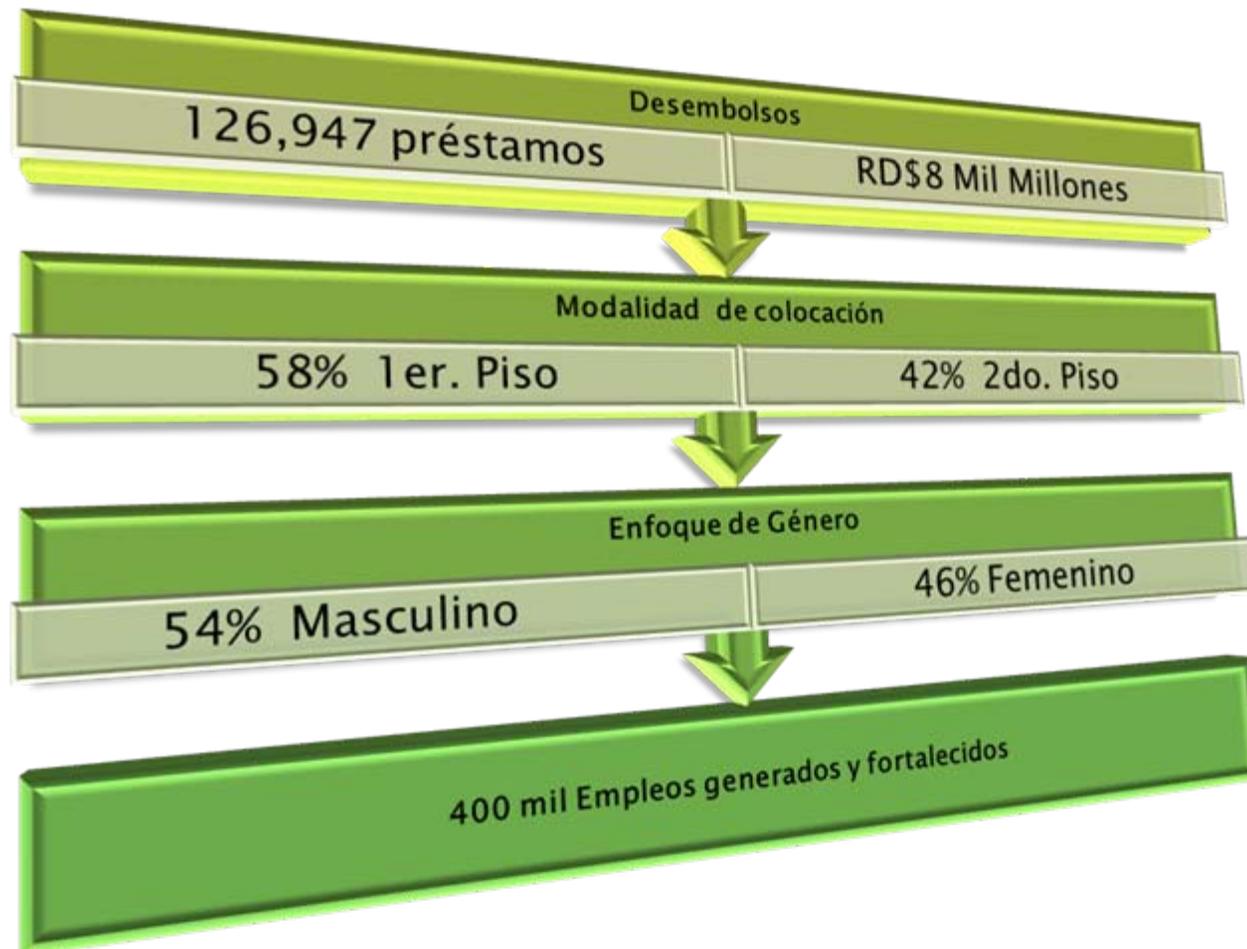
Prestamos Destinados a la Micro y Pequeña Empresa



Créditos a la Micro y Pequeña Empresa 12.9% como porcentaje del total de la cartera comercial.



GESTION PROMIPYME





Dificultades en el Acceso al Crédito de las MIPYMES

Dificultades en el Acceso al Crédito de las MIPYMEs





Garantía

La mayoría de los empresarios del sector MIPYMES, sostienen que enfrentan dificultad al momento de presentar la garantía para su préstamo, ya sea porque no lo tienen o quizás, porque consideran que la garantía que podrían presentar resulta insuficiente.

Marco Legal

En múltiples ocasiones, se les dificulta a los empresarios completar una serie de documentaciones y requisitos legales que le son requeridos, ya que, el grado de dificultad para completar las mismas les resulta complejo, en virtud de que en muchos casos se exigen las mismas condiciones que a empresas más grandes, las cuales tienen una organización mejor estructurada.



Importancia de la Tecnología e Información.

Actualmente, la tecnología está resultando uno de los pilares en el funcionamiento de todo tipo de negocios, pues a partir de ello, se puede tener mayor acceso a información y servicios de gran utilidad a la empresa.



Gestión Administrativa

Los empresarios de las MIPYMES cuentan con conocimientos empíricos, sin embargo, necesitan mayor formación técnica y administrativa para el manejo eficiente de sus negocios y especialmente para desarrollar proyectos de inversión eficientes que le permitan un mejor manejo de la solicitud de financiamiento.



Gestion Administrativa



El manejo de las diferentes situaciones de los negocios es vital para que la empresa sea objeto de financiamiento oportuno. Por su naturaleza un elevado número de MIPYMES tienen un desarrollo organizacional limitado a los conocimientos de los mismos, es decir, no cuentan con registros contables, entre otros.



La planificación generalmente es escasa, por tanto, al tramitar un financiamiento el personal de negocios tiene mayor dificultad de conocer la situación real de la empresa y los planes a futuro de la misma.

Plazo

El repago de préstamos debe ir acorde con el retorno de la inversión de los recursos, a fin de que haya un crecimiento sostenido de la empresa.



Tasa de Interés

A mayor tasa de interés mayor es la cuota de repago, mayor deben ser los ingresos de las MIPYMES y menor es el rendimiento lo que conlleva a menos recursos dedicado al Capital de Trabajo.



Tiempo de Tramitación

Es importante que los procesos de solicitudes, aprobaciones y desembolsos, se realicen en el menor tiempo posible. Ya que, en determinado momento el cliente tenga un proyecto u oportunidad, no obstante, si el tiempo para recibir los recursos para el mismo se prolonga, esto trae como resultado que los recursos financiados resulten inoportunos, es decir, que la necesidad que pudo originar la solicitud del préstamo en el momento del desembolso ya haya perdido su razón de ser.



Qué estamos haciendo para mejorar estas dificultades?

• Adecuación Legal. Promulgación Ley 488-08. Funciones

• Disminución Tasa de Interés de Financiamiento

• Facilidades Tecnológicas

• Asistencia Técnica

• Aumento de las capacidades del sector a través de entrenamientos y capacitación

• Creación de mecanismos para disminuir el tiempo de respuesta a las solicitudes de préstamos

• Hacer sinergia con otras Instituciones Estatales vinculadas al sector y con el sector privado, especialmente CODOPYME.

Estrategias a Implementar en las MIPYMES

- ▶ Innovación y modernización tecnológica.
- ▶ Apoyo a las cooperativas y clusters a través de segundo piso.
- ▶ Promoción a las exportaciones a través de diferentes instituciones del Estado.
- ▶ Fomento al emprendedor y su formación empresarial.
- ▶ Producción limpia y preservación del medio ambiente.
- ▶ Mejoramiento de la productividad y comercialización, incluyendo proceso de producción y diseño.
- ▶ Apoyo a la microempresa de subsistencia canalizados a través de las organizaciones de asistencia y apoyo a las Mipymes.

Instituciones Dominicanas Vinculadas con las MIPYMES





El sector de las MIPYMES, se prepara para ser mas competitivo y aprovechar de esta manera las ventajas del tratado comercial DR-CAFTA, por medio del cual los productos Dominicanos puedan acceder al mercado de Estados Unidos y Centro América libre de arancel en un 96%.



Para lograr tales objetivos es necesaria una alianza estratégica entre el gobierno y el sector privado, que mantenga, la confianza y un clima de negocios que lleve al País al Desarrollo económico y social, por lo que en este momento, el gobierno Central está convocando a la discusión de una Estrategia Nacional de Desarrollo y en el marco de este Plan, las Micro, Pequeñas y Medianas empresas jugarán un importante rol.



Gracias!!!