

# El Rol del BICE en el Comercio Exterior

Banco  
de Inversión  
y Comercio  
Exterior



Octubre 2012

# Secciones de la presentación

- 1- Breve Introducción sobre el Rol del BICE en el desarrollo del Comercio Internacional
- 2- Productos de Comercio Exterior del BICE: Caracterización de las Herramientas de Corto y Largo Plazo
- 3- Experiencia del BICE en el Financiamiento a Largo Plazo del Comercio Exterior
- 4- Principales Obstáculos en la Práctica para la utilización de las líneas de Largo Plazo

# BICE S.A.

- ▶ Banco público (2do grado) creado en 1992 como **Sociedad Anónima**.
- ▶ Desde 2003 cambio de perfil: crédito directo a empresas (PYME)
  - ▶ créditos de **mediano y largo plazo** para inversión y comercio exterior; y foco en la creación de **puestos de trabajo**
  - ▶ se amplió el **alcance regional y sectorial**
  - ▶ administración **fideicomisos de infraestructura (\$ 40.000 mill.)**
- ▶ Mejor calificación crediticia por **FitchRating (A1+,AA)**

# Rol del BICE en el comercio internacional

- ▼ El BICE nace como consecuencia de profundos cambios normativos en materia de comercio exterior.
- ▼ Se busca responder a la demanda de servicios financieros, proveyendo asistencia a exportadores para mejorar su competitividad.
- ▼ Atender necesidades de garantía para facilitar la transferencia de tecnología (no “llave en mano”) en proyectos estratégicos.

# Productos de Comercio Exterior del BICE

- ▼ Línea de Financiación para operaciones de comercio exterior
  - ▼ Pre-embarque (180 días)
- ▼ Línea destinada a la financiación de Capital de Trabajo para Empresas Exportadoras “Sistema de Monedas Locales” (SML)
- ▼ Toda gama de productos: cartas de crédito, cobranzas, órdenes de pago, transferencias al exterior, stand-by, etc., interviniendo en todos los procesos que cada uno de ellos conlleva

# Productos de Comercio Exterior - Exportación

- CARTAS DE CRÉDITO
- COBRANZAS
- ÓRDENES DE PAGO

Los mencionados productos están siendo cursados por nuestro intermedio en un nivel por debajo de lo esperado. Según relevamientos efectuados entre nuestros clientes, los mismos han expresado que no cursan los citados productos a través nuestro dado que los otros Bancos Comerciales con que operan les exigen reciprocidad en virtud de poseer ctas.ctes.(descubiertos), préstamos inmediatos y otros servicios.

- STAND-BY(Garantías recibidas del exterior por cumplimiento de pago, de contrato, por licitaciones, etc.)

- Proyecto de Adquisición de Tecnología

Este producto fue utilizado por NASA para un proyecto de ampliación de una central nuclear operando el BICE como Banco Avisador.

Monto total cursado: Euros 34.000.000.-

# Financiación de exportaciones

- ▼ **Objetivo:** financiar la producción y comercialización de bienes y servicios exportables

## Prefinanciación de exportaciones de bienes y servicios

Monto	Plazo máximo	Tasa de interés (%)	Garantía
Mínimo 20.000 \$EE.UU., máximo 2 millones de \$EE.UU. y hasta el 75% del valor FOB de los bienes o de los servicios	1 año	4,0 - 4,5	A satisfacción del BICE

# Financiación de exportaciones

## Financiación de exportaciones de bienes de capital, bienes durables y servicios

Monto	Plazo máximo	Tasa de interés (%)	Garantía
	1 año	4,0-4,5	A satisfacción del BICE
Mínimo 20.000 \$EE.UU., máximo 3 millones de \$EE.UU. o hasta el 100% del valor FOB o del monto del proyecto o de los servicios	1 a 3 años	Libor+5(b) Libor + 6.5 (c)	Carta de Crédito o Letras avaladas
	3 a 5 años	Libor + 6(b) Libor + 7.5 (c)	
	Mas de 5 años	A determinar	

## Financiación de exportaciones de plantas industriales y de contratos "llave en mano"

Monto	Plazo máximo	Tasa de interés (%)	Garantía
Mínimo 200.000 \$EE.UU., máximo 15 millones de \$EE.UU. o el 100% del valor FOB o del monto del proyecto o de los servicios.	1 a 3 años	Libor+5(b) Libor + 6.5 (c)	Carta de Crédito o Letras avaladas
	3 a 5 años	Libor + 6 (b) Libor + 7.5 (c)	
	Mas de 5 años	A determinar	

b: países que integran el Convenio de Pagos y Créditos Recíprocos de la ALADI

c: países que no integran el Convenio de Pagos y Créditos Recíprocos de la ALADI

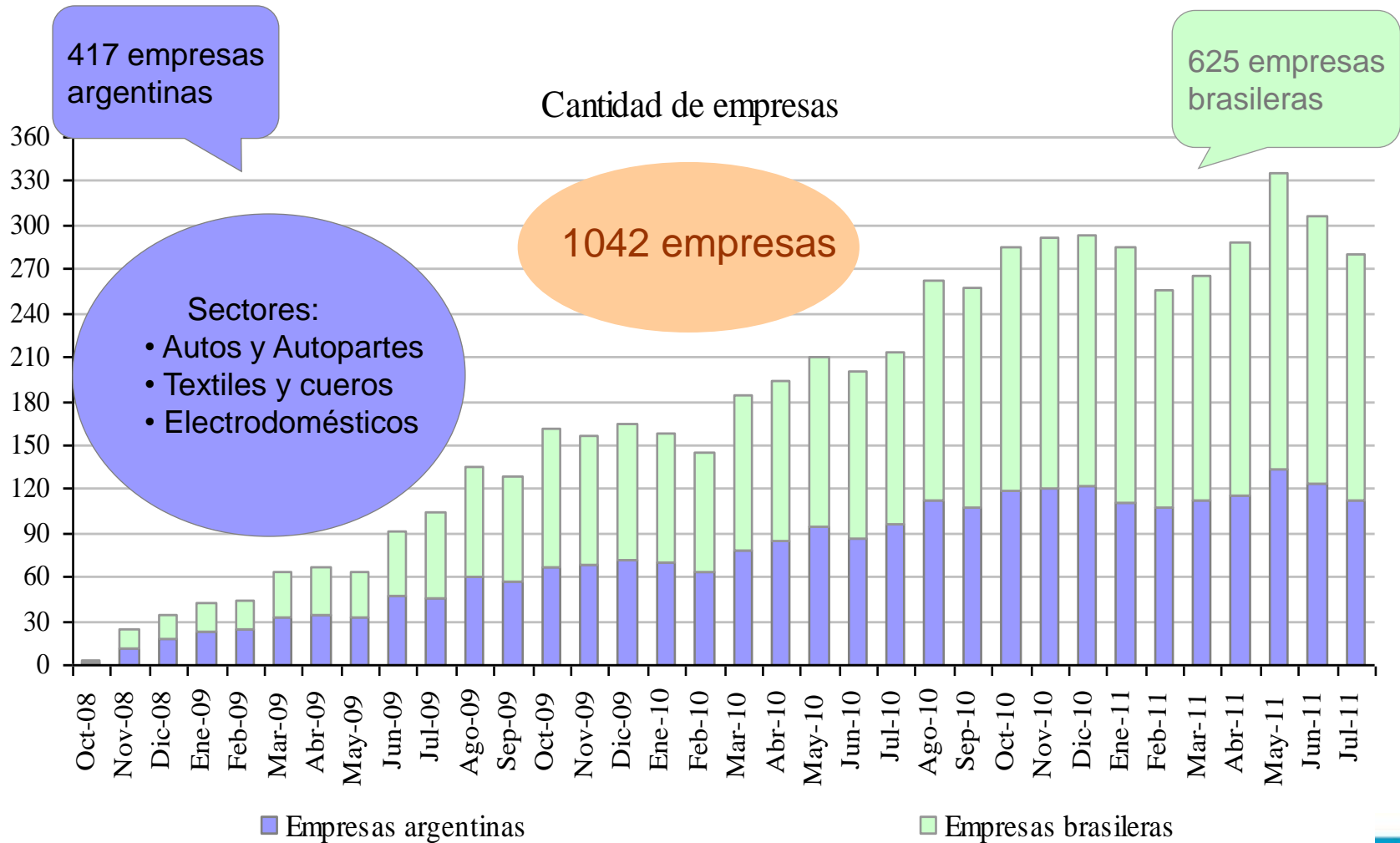


# Financiación de exportaciones

## Desembolsos BICE:

	Montos en miles de dólares		Número de operaciones		Exportaciones argentinas de bienes (miles de dólares)
	Prefinanciación de exportaciones	Postfinanciación de exportaciones	Prefinanciación de exportaciones	Postfinanciación de exportaciones	
<b>2007</b>	60.515	18.086	218	103	55.980.309
<b>2008</b>	76.154	8.607	233	77	70.018.839
<b>2009</b>	64.563	4.742	202	44	55.672.097
<b>2010</b>	55.193	3.422	244	53	68.187.207
<b>2011</b>	67.167	1.887	211	14	83.950.205

# Cantidad de empresas que operaron a través del SML



# Seguro de crédito a la exportación

## ➤ Cobertura de RIESGOS EXTRAORDINARIOS

Cubiertos por el Estado Nacional con el respaldo de la Secretaría de Hacienda de la Nación.

- CAUSAS (desastres naturales, guerra civil o internacional, Incumplimiento de pago del comprador público).

## ➤ OPERACIONES SUSCEPTIBLES DE COBERTURA

- ✓ Exportaciones de obras (plantas llave en mano).
- ✓ Proceso de producción de bienes.
- ✓ Exportaciones de bienes y/o servicios de origen argentino.

## ➤ PLAZOS

- ✓ Depende de la naturaleza del producto exportado y de las normas cambiarias vigentes.

# Seguro de crédito a la exportación

- Actualmente, este instrumento que ofrece el Estado argentino está suspendido, dado que no existe en el mercado local asegurador ninguna compañía de seguros que reúna los requisitos que establece la Ley N° 20.299, es decir que tenga por objeto único y social el seguro de crédito a la exportación.
- El Ministerio de Economía y Finanzas Públicas a propuesta del BICE, está evaluando la posibilidad de volver a poner en vigencia este Seguro.

# Experiencia del BICE en el financiamiento a largo plazo

## Hospitales en México

- Planta llave en mano
- Exportador: MIPSA
- Plazo: 8 años y medio

## Carreteras en Ecuador

- Planta llave en mano
- Exportador: CARTELLONE S.A.
- Plazo: 8 años y medio

## Autobombas a Ecuador

- Bienes de capital
- Exportador: TECIN ROSENBAUER S.A.
- Plazo: 8 años y medio

## Grúas Porta Contenedores a Brasil

- Bienes de capital
- Exportador: IMPSA
- Plazo: 8 años y medio

# Principales obstáculos en la práctica

- Financiamiento con menores tasas en el país importador.
- Garantías (Ej.: Rusia, países extra ALADI, países Africanos).
- Problema de incentivos comerciales.
- Cobro del reintegro al final del período de financiación.

Muchas gracias

Banco  
de Inversión  
y Comercio  
Exterior

