



ESTRATEGIA DESARROLLO E INCLUSION DE LAS PYMES



BANRESERVAS
El banco de los dominicanos

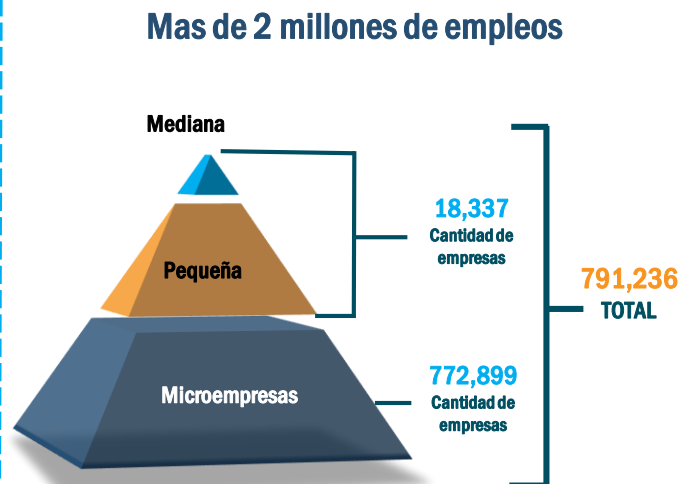
Antecedentes



En Banreservas reconocemos que las Pymes constituyen la base del aparato productivo nacional, por lo que contamos con distintos programas orientados al desarrollo económico de este sector.

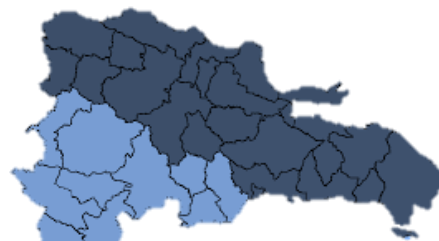


Las estrategias que comprenden esta iniciativa dan continuidad a lo planteado en el Programa de Gobierno 2016 – 2020, alineado con el EJE II, el cual fomenta el desarrollo de economías inclusivas y desarrollo productivo.



89.8%

de las microempresas no están formalizadas



Dispersión geográfica

Necesidades de las Pymes

- Formalización.
- Capacitación.
- Asesoría.
- Acompañamiento.
- Acceso a Capitales

Limitaciones de las Pymes para acceso a los bancos

- No tienen contabilidad organizada.
- No cumplen indicadores financieros.
- No pueden demostrar fuente de repago.
- No poseen activos para poner como garantías.

23% se localiza en

Pilares estratégicos



EDUCACIÓN Y FORMACIÓN ESPECIALIZADA

Programas & Talleres:

- Formalización
- Plan de negocios
- Educación financiera
- Acompañamiento personalizado



PLATAFORMA FINANCIERA Y COMERCIAL

Productos & Servicios:

- Cuentas corrientes: empresarial y productiva
- TC negocios
- Préstamos comerciales y microcréditos



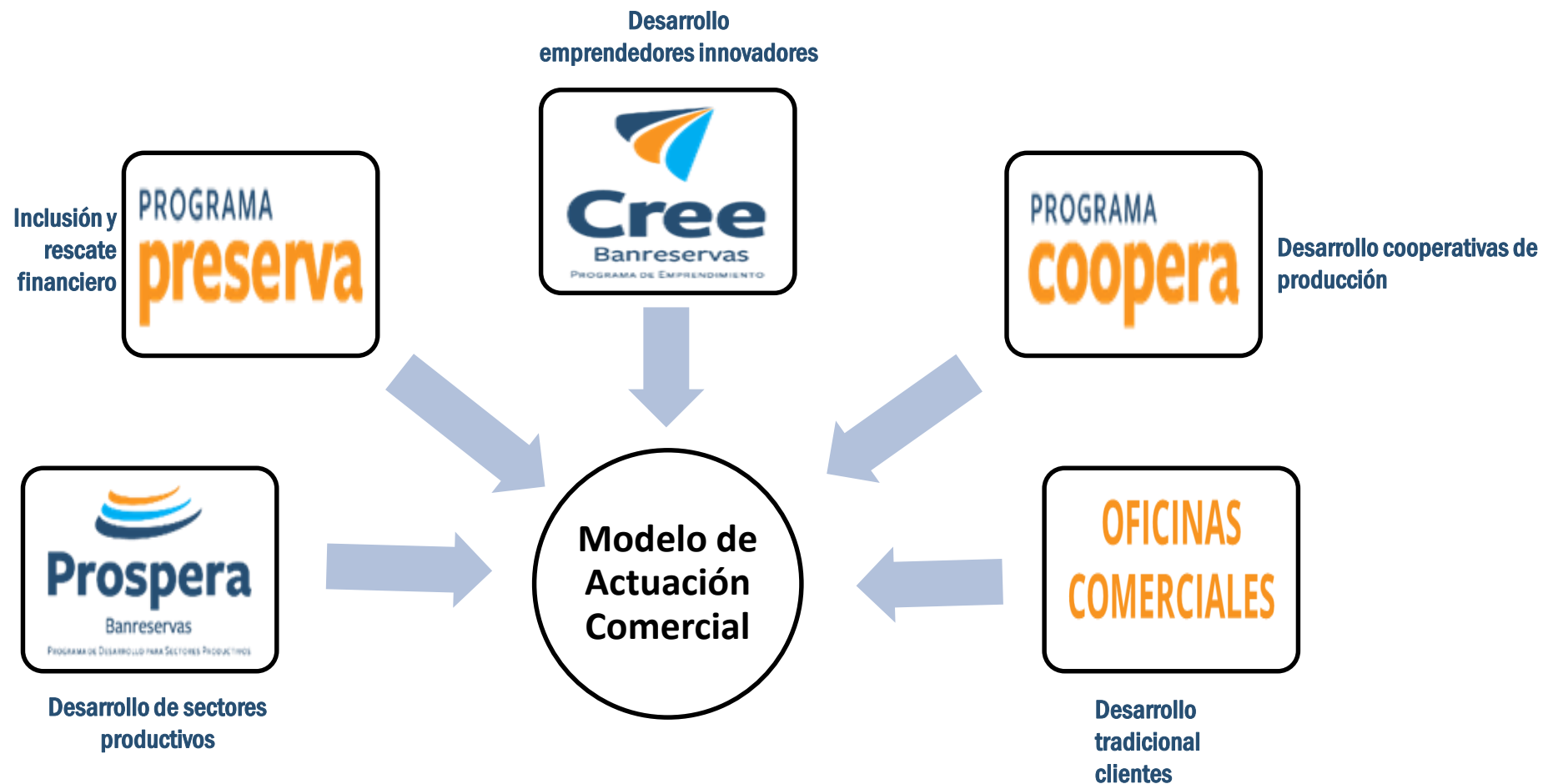
ALIANZAS COMERCIALES ESTRATÉGICAS

Alianzas comerciales para desarrollar actividades de apoyo apoyan a las PyMes.

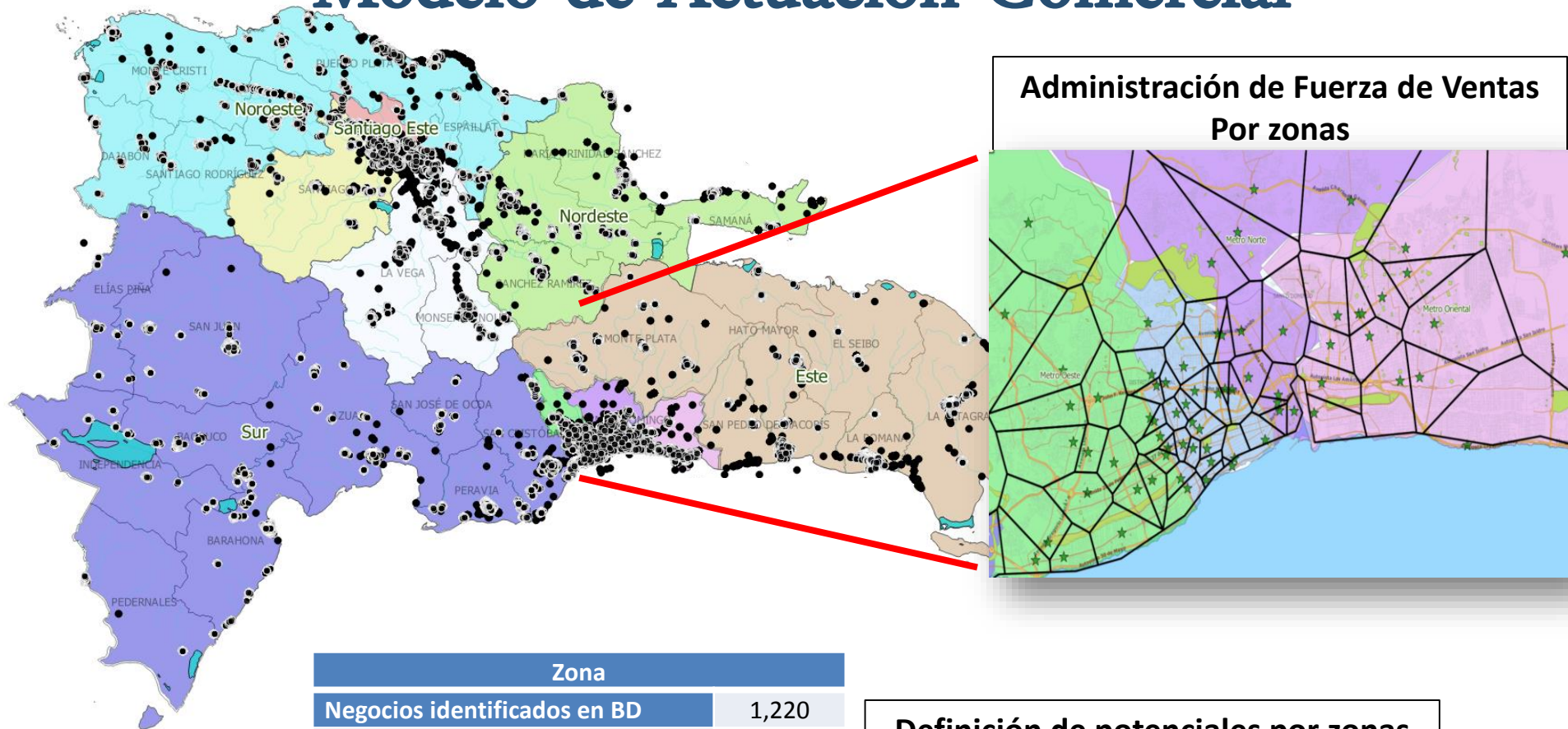
COORDINACIÓN DE ESTRATEGIAS

MERCADO PYMES

Estrategia Integrada Desarrollo Pymes



Modelo de Actuación Comercial

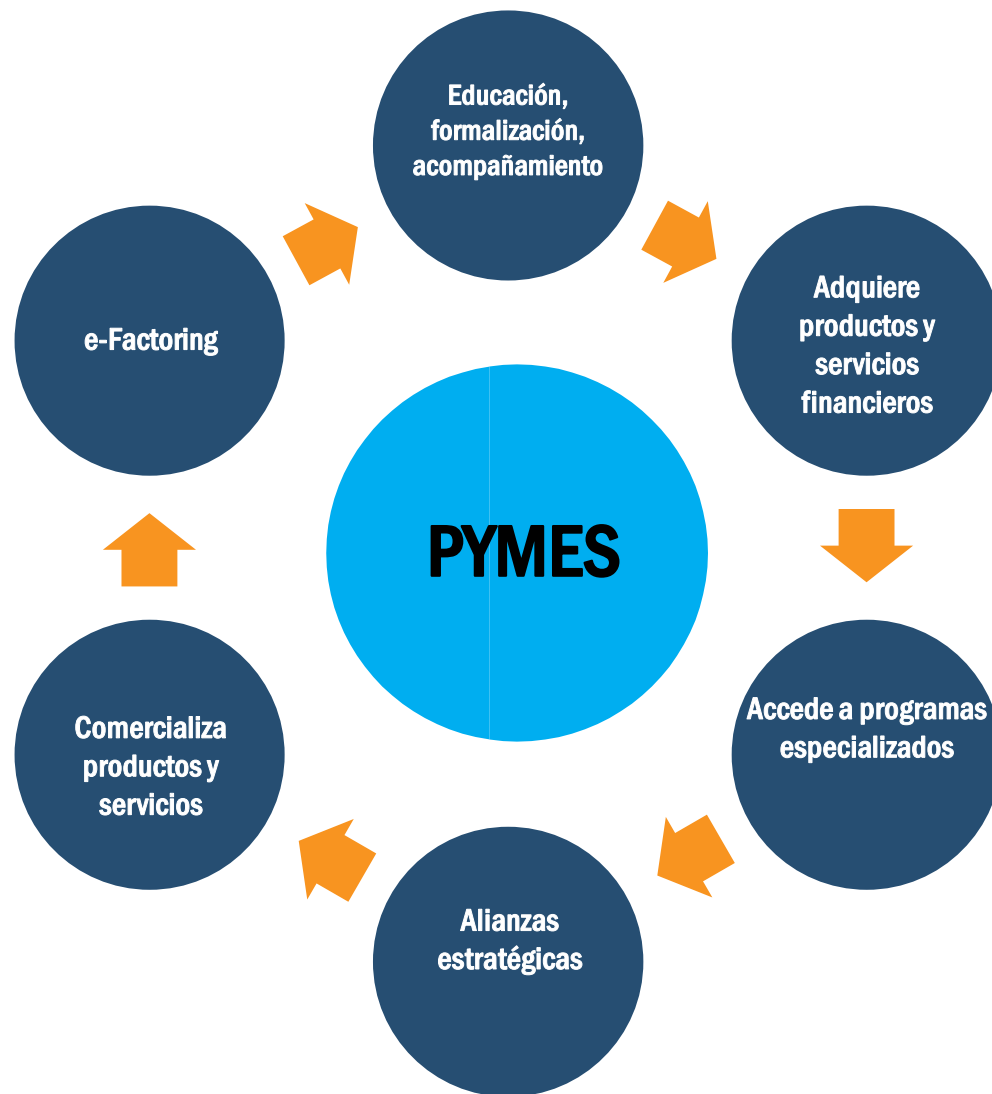


**Administración de Fuerza de Ventas
Por zonas**

Definición de potenciales por zonas

Zona	
Negocios identificados en BD	1,220
Negocios Formalizados	310
Cientes BRRD	153
No Clientes BRRD	157
Monto Prestamos Mercado (No Clientes)	\$32.9MM

Acompañamiento del ciclo comercial de las PYMES





BANRESERVAS

El banco de los dominicanos

banreservas.com

f i t y BanreservasRD