



CEPAL

**Programa CEPAL/GTZ**

**gtz**

*Hacia una globalización sostenible y equitativa*

**Mejorando el acceso a los mercados globales:  
comercio justo y acuerdos comerciales**

Diciembre, 2007

# Objetivos

Contribuir a fortalecer capacidad de ALC para asumir desafío de los acuerdos comerciales (bilaterales, regionales y multilaterales) con énfasis en:

- Generación de consenso y transparencia;
- Fortalecimiento capacidad negociadora;
- Fortalecimiento capacidad (publico-privada) para implementar y administrar acuerdos comerciales.

# Enfoque de trabajo

- Participación pública y privada.
- Énfasis en trabajo de equipos.
- Equipos interinstitucionales con apoyo de expertos.
- Capacitación en la práctica.
- Consultores son agentes catalizadores.
- El trabajo no se orienta solo a realizar estudios sino a apoyar la toma de decisiones. Principal criterio de éxito: resultados verificables y satisfactorios desde la perspectiva del país.
- Difusión de “buenas prácticas” con base en asistencia técnica y análisis de experiencias.
- Temas críticos: desarrollo institucional, gestión de controversias, evaluación de impacto, facilitación del comercio, normas técnicas, infraestructura de la calidad, oferta exportable e innovación.

# Actividades realizadas (2006-2007)

- Identificación de necesidades y evaluación de experiencias
- Apoyo *Base de Datos Integrada de Controversias Comerciales*
- Seminario Internacional *Solución de Controversias* (Guatemala, nov.06)
- Sistematización, edición y publicación de materiales relacionadas con temas controversiales.
- Consultorías: *Gestión de derechos de propiedad intelectual, Cambios Institucionales para negociación e implementación de TLCs (caso Colombia-EEUU), Experiencia de Brasil en gestión de controversias comerciales.*
- Taller regional en Panamá (20-21 de junio): *Experiencias de Implementación y Administración de Tratados Comerciales en América Latina.*
- Seguimiento del taller y **definición de potenciales proyectos** de asistencia técnica y capacitación.

# Actividades en proceso (2007)

- Elaboración propuestas de asistencia técnica y capacitación
- Asistencia técnica y capacitación a Nicaragua: *Indicadores de Comercio Exterior y Evaluación de Impacto*
- Asistencia técnica y capacitación a Panamá: *Solución de Controversias*
- Asistencia técnica a tres países centroamericanos y Paraguay: Fortalecimiento institucionalidad (público-privada) y procesos de la política comercial
- Preparación de TORs para elaboración de manuales de “buenas prácticas” a partir de las experiencias anteriores
- Talleres y actividades en temas críticos de la gestión de acuerdos comerciales: normas de origen, facilitación del comercio, trazabilidad, etc.
- Preparación Seminario Internacional, *Políticas comerciales de Estados Unidos: negociaciones y conflictos*

# Actividades por realizar (2008)

- Actividades de asistencia técnica (....continuación)
- Seminario Internacional sobre *Política Comercial de Estados Unidos* (con BID)
- Talleres nacionales y regionales para *discusión, difusión y afinamiento de manuales*.
- Primera versión del *Foro Bianual de Diálogo entre agencias reguladoras de infraestructura de la calidad* (con PTB)
- Talleres de capacitación en *temas críticos para la gestión de acuerdos comerciales*
- Elaboración / publicación de *manuales de “buenas prácticas”* (Controversias, Indicadores e Impacto, Requerimientos institucionales y organizacionales, Infraestructura de la calidad) para administración de acuerdos comerciales
- Análisis y propuestas para desarrollo de *Indicadores de Desempeño* de los acuerdos comerciales
- Seminario Internacional para *presentación y evaluación de productos*.
- Publicaciones finales

# Líneas Asistencia Técnica y Capacitación

**Indicadores de Comercio Exterior y Evaluación de Impacto.**

**Nicaragua,  
Honduras,  
Paraguay**

**Temas específicos: *Solución de Controversias*, Normas de Origen, Políticas de Competencia.**

**Panamá,  
Guatemala,  
El Salvador,  
Costa Rica,  
Honduras**

**Fortalecimiento institucional para el Comercio.**

**Guatemala,  
El Salvador,  
Honduras, Costa  
Rica, Paraguay**

# Productos

- Programas de Asistencia Técnica
- Publicaciones
- Manuales de “Buenas Prácticas”
- Personal capacitado
- Página web del proyecto
- Base de Datos de Integrada de Controversias Comerciales (BADICC)

# Indicadores de éxito

- Representantes de alto rango de al menos tres gobiernos afirman en encuestas realizadas a partir del 2008, que gracias a la capacitación y el asesoramiento del programa, han mejorado sus capacidades de negociación.
- Representantes de alto rango de al menos tres gobiernos afirman en encuestas realizadas a partir del 2008, que han mejorado sus capacidades de administrar los TLCs en los temas del proyecto.
- Al menos tres gobiernos incrementan, gracias a los instrumentos dispuestos por el programa, la transparencia y la capacidad de generar consensos en la negociación e implementación de TLCs